

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
ЗАХІДНОУКРАЇНСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
ЮРИДИЧНИЙ ФАКУЛЬТЕТ**

ЗАТВЕРДЖУЮ:

Т.в.о. декана юридичного факультету

« » 2025 р.
Валентина СЛОМА
ЮРИДИЧНИЙ ФАКУЛЬТЕТ
33680120

ЗАТВЕРДЖУЮ:

Проректор / науково-педагогічної роботи

« » 2025 р.
Виктор ОСТРОВЕРХОВ



РОБОЧА ПРОГРАМА

з дисципліни «Міжнародне контрактне право»

ступінь вищої освіти – бакалавр

галузь знань - 29 Міжнародні відносини

спеціальність – 293 Міжнародне право

освітньо-професійна програма – «Міжнародне право»

Кафедра міжнародного та європейського права

Форма навчання	Курс	Семестр	Лекції	Практичні	ІРС	Тренінг	СРС	Разом	Екзамен, залік
Денна	4	7	32	14	3	6	95	150	Залік

29.2.2025

Тернопіль – ЗУНУ, 2025

Робоча програма складена на основі освітньо-професійної програми підготовки бакалавра галузі знань 29 «Міжнародні відносини», спеціальності 293 «Міжнародне право» затвердженої Вченою Радою ЗУНУ. Протокол № 11 від 26.06.2024 р.

Робочу програму склала доцент кафедри міжнародного та європейського права, доцент, д.філ.(право) Ганна ПОПЕРЕЧНА

Робоча програма затверджена на засіданні кафедри міжнародного та європейського права, протокол № 1 від 26.08.2025 р.

В.о завідувача кафедри

Людмила САВАНЕЦЬ

Гарант ОП

Людмила САВАНЕЦЬ

1. Опис дисципліни «Міжнародне контрактне право»

Дисципліна «Міжнародне контрактне право»	Галузь знань, спеціальність, професійна програма, ступінь вищої освіти	Характеристика навчальної дисципліни
Кількість кредитів ECTS – 5	Галузь знань – 29 Міжнародні відносини	Статус дисципліни: вибіркова Мова навчання: українська
Кількість залікових модулів – 3	спеціальність – 293 Міжнародне право	Рік підготовки – 4 Семестр – 7
Кількість змістових модулів – 2	освітньо-професійна програма – Міжнародне право	Лекції – 32 год. Практичні заняття – 14 год.
Загальна кількість годин – 150	ступінь вищої освіти – бакалавр	Самостійна робота – 95 год. Тренінг – 6 год. Індивідуальна робота – 3 год.
Тижневих годин – 10 год., з них аудиторних – 3 год.		Вид підсумкового контролю – залік

2. Мета і завдання дисципліни «Міжнародне контрактне право».

2.1. Мета вивчення дисципліни

Метою дисципліни «Міжнародне контрактне право» є глибоке та ґрунтовне вивчення студентами основних положень правового регулювання трансакцій на міжнародних ринках, зокрема принципів міжнародних комерційних договорів, основоположних засад договорів міжнародної купівлі-продажу, форм оплати, захисту від порушень договору та змінених обставин, торговельні терміни, засад договору перевезення, ризику втрати, пошкодження або затримки під час перевезення товару, узгодженості договорів купівлі-продажу, перевезення, страхування та фінансування, вирішення спорів, виконання зобов'язань продавцем за договором купівлі-продажу, загальних принципів захисту при порушенні договору продавцем, відповідальності продавця за непоставку відповідного товару, виконання зобов'язань покупцем, договорів перевезення та пов'язані з ними договорів, ринку транспортних послуг, особливостей розподілу ризиків у договорах морського перевезення, відповідальності перевізника за авіаперевезення, залізничне, автомобільне та мультимодальне перевезення товарів, відповідальності операторів терміналів, відповідальності експедиторів, взаємозв'язку між договором купівлі-продажу й договорами в транспортному секторі та інше.

2.2. Завдання вивчення дисципліни

Завдання вивчення дисципліни полягає у набутті студентами знань, умінь і здатностей (компетенцій) ефективно реалізовувати набуті теоретичні знання на практиці. Завданням вивчення дисципліни є також детальне вивчення Закону України «Про зовнішньоекономічну діяльність», міжнародних договорів, законів, актів Президента України, Уряду та інших нормативно-правових актів, що є джерелами галузі міжнародного контрактного права.

3. Програма навчальної дисципліни: «Міжнародне контрактне право»

Тема 1. Основи договірної регулювання міжнародних економічних відносин

Економічні відносини в практиці міжнародного комерційного обороту. Поняття глобалізації та її вплив на розвиток сучасного міжнародного комерційного обороту. Загальна характеристика договірних відносин в міжнародному комерційному обороті. Особливості міжнародних комерційних угод. Зміст міжнародних комерційних угод і застосовне право. Форма договору (контракту) в практиці міжнародного комерційного обороту.

Тема 2. Міжнародна купівля-продаж товарів

Право міжнародної купівлі-продажу товарів. Конвенційне регулювання міжнародної купівлі-продажу товарів. ІНКОТЕРМС: сутність та загальні правила застосування в міжнародному комерційному обороті. Вибір права, що застосовується до договору міжнародної купівлі-продажу товарів. Договір міжнародної купівлі-продажу товарів. Укладання договору міжнародної купівлі-продажу товарів. Виконання обов'язків за договором міжнародної купівлі-продажу товарів. Загальні принципи розподілу та переходу ризиків за договором міжнародної купівлі-продажу товарів. Захист прав і відповідальність сторін договору міжнародної купівлі-продажу товарів.

Тема 3. Договори міжнародного перевезення та пов'язані з ними відносини

Загальна характеристика комерційних відносин в сфері міжнародних перевезень (транспортних послуг). Джерела і механізм правового регулювання міжнародних перевезень. Поняття і види міжнародних перевезень. Джерела правового регулювання міжнародних комерційних перевезень. Співвідношення імперативного і договірної регулювання в сфері міжнародних перевезень. Право, яке застосовується до договорів міжнародного перевезення. Експедиторські документи в практиці міжнародних комерційних перевезень. Особливості розподілу ризиків і відповідальність за договорами міжнародного перевезення. Морські перевезення. Перевезення авіатранспортом. Залізничні перевезення. Перевезення автомобільним транспортом. Відповідальність операторів транспортних терміналів і

експедиторів. Зобов'язання операторів транспортних терміналів та відповідальність за їх невиконання. Відповідальність експедиторів в практиці міжнародних перевезень. Типові правила FIATA. Страхування ризиків втрати, пошкодження, затримки товару. Загальна характеристика транспортного страхування та сфера його застосування. Договір страхування при міжнародних перевезеннях.

Тема 4. Міжнародні інвестиційні угоди

Міжнародні економічні відносини в сфері іноземного інвестування. Загальна характеристика інвестиційних відносин у сучасному міжнародному комерційному обороті. Міжнародне регулювання іноземного інвестування. Договірне регулювання інвестиційних відносин в практиці міжнародного комерційного обороту. Міжнародні економічні відносини в сфері концесійної діяльності. Загальна характеристика концесійних відносин і пов'язаних із ними угод. Уніфікація правового регулювання концесійних угод. Укладення, виконання та відповідальність за концесійними договорами в практиці міжнародного комерційного обороту. Угоди про розподіл продукції як особлива форма інвестиційної діяльності: поняття, зміст, динаміка договірних відносин, відповідальність.

Тема 5. Договори міжнародного підряду та пов'язані з ними відносини

Загальна характеристика міжнародних комерційних відносин у сфері виконання робіт. Міжнародний підряд та застосовне право. Контракти FIDIC. Зобов'язання з міжнародного підряду і їх виконання. Відповідальність та збитки в практиці міжнародних відносин з виконання робіт.

Тема 6. Агентські і дистриб'юторські договори в міжнародному комерційному обороті

Агентські та дистриб'юторські відносини в практиці міжнародного комерційного обороту і джерела їх правового регулювання. Сутність агентських і дистриб'юторських відносин і джерела їх правового регулювання. Особливості розмежування та правові наслідки змішання агентських і дистриб'юторських відносин в практиці міжнародного комерційного обороту. Зобов'язання за агентським договором в практиці міжнародного комерційного обороту. Зміст агентського договору і застосовне право. Особливості виконання і припинення агентських договорів. Зобов'язання за дистриб'юторським договором в практиці міжнародного комерційного обороту. Зміст дистриб'юторського договору і застосовне право. Відповідність обмежуючих умов, що практикуються в дистриб'юторських договорах антимонопольному законодавству. Положення агентських і дистриб'юторських договорів про відповідальність, та вирішенні спорів.

Тема 7. Міжнародні комерційні договори з правами на об'єкти інтелектуальної власності

Загальна характеристика відносин, пов'язаних з вчиненням комерційних угод з правами на об'єкти інтелектуальної власності. Ліцензійний договір про надання права на використання об'єкта інтелектуальної власності. Договір франчайзингу.

Тема 8. Правове регулювання міжнародних фінансових відносин

Загальна характеристика міжнародних фінансових відносин і джерел їх правового регулювання. Правове регулювання банківської діяльності. Правове регулювання ринку цінних паперів і фінансових інструментів. Правове регулювання міжнародних валютних відносин. Фінансовий моніторинг в сфері міжнародних фінансових відносин. Основні договірні моделі банківських зобов'язань в практиці міжнародного комерційного обороту. Поняття, сутність і принципи функціонування міжнародних платіжних і розрахункових систем. Міжнародні кредитні угоди. Торгове фінансування. Угоди на ринку цінних паперів. Угоди з єврооблігаціями. Угоди міжнародної сек'юритизації активів. Операції з цінними паперами на міжнародних біржових і позабіржових (неорганізованих) ринках. Договірне регулювання міжнародних валютних операцій. Структурування міжнародної валютної угоди.

Угоди на умовах спот (SPOT) і своп (SWAP). Угоди на умовах FWD і Futures. Угоди на умовах опціону. Арбітраж і хеджування.

Тема 9. Податкове регулювання міжнародних економічних відносин

Загальна характеристика податкових відносин з іноземним елементом. Поняття і види податкових відносин з іноземним елементом. Джерела правового регулювання податкових відносин з іноземним елементом. Оподаткування за принципом президентства. Оподаткування у джерела утворення доходів. Міжнародне подвійне оподаткування і способи його усунення. Поняття і сутність міжнародного подвійного та багаторазового оподаткування. Способи усунення подвійного оподаткування. Податкові домовленості щодо доходів і капіталу. Модельні податкові конвенції: поняття і види. Структура і сфера дії Модельної податкової конвенції ОЕСР щодо доходів і капіталу. Оподаткування окремих доходів згідно Модельного податкового конвенції ОЕСР. Механізми протидії ухилення від сплати податків у Модельній податковій конвенції ОЕСР. Адміністративне співробітництво в податковій сфері відповідно до положень Модельної податкової конвенції ОЕСР.

Тема 10. Антимонопольне регулювання міжнародних економічних відносин

Основи транснаціонального антимонопольного регулювання міжнародних економічних відносин. Особливості антимонопольного регулювання міжнародних економічних відносин: Європейський Союз, Сполучені Штати Америки, Країни Східної Європи. Антимонопольне регулювання і міжнародні угоди, пов'язані зі злиттям і поглинанням.

4. Структура залікового кредиту з навчальної дисципліни «Міжнародне контрактне право»

№ п/п	Тема	Кількість годин					Контрольні заходи
		Лекції	Практичні заняття	Самостійна робота	Індивідуальна робота	Тренінг	
1.	Тема 1. Основи договірного регулювання міжнародних економічних відносин	2	2	10	1	3	Тести, опитування
2.	Тема 2. Міжнародна купівля-продаж товарів	4	2	10			Тести, Опитування
3.	Тема 3. Договори міжнародного перевезення та пов'язані з ними відносини	4	2	10			Тести, опитування, практичне завдання
4.	Тема 4. Міжнародні інвестиційні угоди	4	2	10			Тести, опитування
5.	Тема 5. Договори міжнародної підяду та пов'язані з ними відносини	4	1	10			Тести, опитування, практичне завдання
6.	Тема 6. Агентські і дистриб'юторські договори в міжнародному комерційному обороті	4	1	9	2	3	Тести, опитування, ессе
7.	Тема 7. Міжнародні комерційні договори з правами на об'єкти інтелектуальної власності	4	1	9			Тести, опитування, прак.завдання
8.	Тема 8. Правове регулювання міжнародних фінансових відносин	2	1	9			Тести, опитування, прак.завдання

9.	Тема 9. Податкове регулювання міжнародних економічних відносин	2	1	9			Тести, опитування, есе
10.	Тема 10. Антимонопольне регулювання міжнародних економічних відносин	2	1	9			Тести, опитування, есе
	Всього	32	14	95	3	6	

5. Тематика практичних занять.

Практичне заняття № 1

Тема: Основи договірної регулювання міжнародних економічних відносин

Мета: Дослідження економічних відносин в практиці міжнародного комерційного обороту.

Питання для обговорення:

1. Економічні відносини в практиці міжнародного комерційного обороту.
2. Поняття глобалізації та її вплив на розвиток сучасного міжнародного комерційного обороту.
3. Загальна характеристика договірних відносин в міжнародному комерційному обороті.
4. Особливості міжнародних комерційних угод.
5. Зміст міжнародних комерційних угод і застосовне право.
6. Форма договору (контракту) в практиці міжнародного комерційного обороту.

Практичне заняття № 2

Тема: Міжнародна купівля-продаж товарів

Мета: Дослідження правового регулювання договорів міжнародної купівлі-продажу.

Питання для обговорення:

1. Право міжнародної купівлі-продажу товарів.
2. Конвенційне регулювання міжнародної купівлі-продажу товарів.
3. ІНКОТЕРМС: сутність та загальні правила застосування в міжнародному комерційному обороті.
4. Вибір права, що застосовується до договору міжнародної купівлі-продажу товарів.
5. Укладання договору міжнародної купівлі-продажу товарів.
6. Виконання обов'язків за договором міжнародної купівлі-продажу товарів.
7. Загальні принципи розподілу та переходу ризиків за договором міжнародної купівлі-продажу товарів.
8. Захист прав і відповідальність сторін договору міжнародної купівлі-продажу товарів.

Практичне заняття № 3

Тема: Договори міжнародного перевезення та пов'язані з ними відносини

Мета: Дослідження особливостей договорів міжнародного перевезення та пов'язаних із ними відносин.

Питання для обговорення:

1. Загальна характеристика комерційних відносин в сфері міжнародних перевезень (транспортних послуг).
2. Джерела і механізм правового регулювання міжнародних перевезень.
3. Особливості розподілу ризиків і відповідальність за договорами міжнародного перевезення.
4. Відповідальність операторів транспортних терміналів і експедиторів.
5. Типові правила FIATA.
6. Страхування ризиків втрати, пошкодження, затримки товару.
7. Загальна характеристика транспортного страхування та сфера його застосування.
8. Договір страхування при міжнародних перевезеннях.

Практичне заняття № 4

Тема: Міжнародні інвестиційні угоди

Мета: Дослідження особливостей міжнародних інвестиційних угод.

Питання для обговорення:

1. Загальна характеристика інвестиційних відносин у сучасному міжнародному комерційному обороті.
2. Міжнародне регулювання іноземного інвестування.
3. Договірне регулювання інвестиційних відносин в практиці міжнародного комерційного обороту.
4. Загальна характеристика концесійних відносин і пов'язаних із ними угод.
5. Уніфікація правового регулювання концесійних угод.
6. Укладення, виконання та відповідальність за концесійними договорами в практиці міжнародного комерційного обороту.
7. Угоди про розподіл продукції як особлива форма інвестиційної діяльності: поняття, зміст, динаміка договірних відносин, відповідальність.

Практичне заняття № 5

Тема: Договори міжнародної підяду та пов'язані з ними відносини. Агентські і дистриб'юторські договори в міжнародному комерційному обороті.

Мета: Дослідження особливостей договорів міжнародного підяду та пов'язаних з ними відносин, особливостей агентських та дистриб'юторських договорів в міжнародному комерційному обороті.

Питання для обговорення:

1. Загальна характеристика міжнародних комерційних відносин у сфері виконання робіт.
2. Міжнародний підряд та застосовне право.
3. Контракти FIDIC.
4. Зобов'язання з міжнародного підяду і їх виконання.
5. Відповідальність та збитки в практиці міжнародних відносин з виконання робіт.
6. Агентські та дистриб'юторські відносини в практиці міжнародного комерційного обороту і джерела їх правового регулювання.
7. Особливості розмежування та правові наслідки змішання агентських і дистриб'юторських відносин в практиці міжнародного комерційного обороту.
8. Зобов'язання за агентським договором в практиці міжнародного комерційного обороту.
9. Зміст агентського договору і застосовне право.
10. Особливості виконання і припинення агентських договорів.
11. Зобов'язання за дистриб'юторським договором в практиці міжнародного комерційного обороту.
12. Зміст дистриб'юторського договору і застосовне право.
13. Відповідність обмежуючих умов, що практикуються в дистриб'юторських договорах антимонопольному законодавству.
14. Положення агентських і дистриб'юторських договорів про відповідальність, та вирішенні спорів.

Практичне заняття № 6

Тема: Міжнародні комерційні договори з правами на об'єкти інтелектуальної власності. Правове регулювання міжнародних фінансових відносин.

Мета: З'ясування правової природи міжнародних договорів з правами на об'єкти інтелектуальної власності, особливостей правового регулювання міжнародних фінансових відносин.

Питання для обговорення:

1. Загальна характеристика відносин, пов'язаних з вчиненням комерційних угод з правами на об'єкти інтелектуальної власності.
2. Ліцензійний договір про надання права на використання об'єкта інтелектуальної власності.

3. Договір франчайзингу.
4. Загальна характеристика міжнародних фінансових відносин і джерел їх правового регулювання.
5. Правове регулювання банківської діяльності.
6. Правове регулювання ринку цінних паперів і фінансових інструментів.
7. Правове регулювання міжнародних валютних відносин.
8. Фінансовий моніторинг в сфері міжнародних фінансових відносин.
9. Основні договірні моделі банківських зобов'язань в практиці міжнародного комерційного обороту.
10. Угоди на ринку цінних паперів.
11. Договірне регулювання міжнародних валютних операцій.
12. Структурування міжнародної валютної угоди.

Практичне заняття № 7

Тема: Податкове регулювання міжнародних економічних відносин. Антимонопольне регулювання міжнародних економічних відносин

Мета: З'ясування особливостей податкового та антимонопольного регулювання міжнародних економічних відносин.

Питання для обговорення:

1. Поняття і види податкових відносин з іноземним елементом.
2. Джерела правового регулювання податкових відносин з іноземним елементом.
3. Оподаткування за принципом президентства. Оподаткування у джерела утворення доходів.
4. Міжнародне подвійне оподаткування і способи його усунення.
5. Модельні податкові конвенції: поняття і види.
6. Особливості Модельної податкової конвенції ОЕСР щодо доходів і капіталу.
7. Основи транснаціонального антимонопольного регулювання міжнародних економічних відносин.
8. Особливості антимонопольного регулювання міжнародних економічних відносин: Європейський Союз, Сполучені Штати Америки, Країни Східної Європи.
9. Антимонопольне регулювання і міжнародні угоди, пов'язані зі злиттям і поглинанням.

6.САМОСТІЙНА РОБОТА

Самостійна робота, як одна із форм засвоєння навчального матеріалу у вільний від обов'язкових занять час і без участі викладача, передбачає особистісно-орієнтовану організацію самоосвіти студента. Організація самостійної роботи вимагає особливої уваги, тому що частина питань кожної теми виноситься на самостійне опрацювання студентами, а матеріал, передбачений для засвоєння під час самостійної роботи, виноситься на екзамен.

Самостійна робота забезпечується необхідними навчально-методичними засобами (у тому числі конспектами лекцій, навчально-методичними розробками для самостійного вивчення дисципліни, періодичними виданнями). Студенти мають можливість самостійно опрацьовувати навчальний матеріал у бібліотеці, навчальних кабінетах і комп'ютерних класах з використанням мережі Інтернет, а також у домашніх умовах (при отриманні відповідного пакету навчально-методичної літератури).

Самостійна робота є видом позааудиторної індивідуальної роботи студента навчального, навчально-дослідницького характеру, яке використовується в процесі вивчення програмного матеріалу навчальної дисципліни і завершується оцінюванням. *Метою* є самостійне вивчення частини програмного матеріалу, систематизація, поглиблення, узагальнення, закріплення та практичне застосування знань студента з навчального курсу та розвиток навичок самостійної роботи.

Самостійна робота з навчального курсу «Міжнародне контрактне право» полягає у самостійному науковому дослідженні актуальних, дискусійних питань з практики застосування колізійних та матеріально-правових норм для регулювання договірних відносин, ускладнених іноземним елементом. Результатом самостійної роботи має бути продемонстроване вміння розглядати важливу наукову тему, класифікувати різні підходи до неї, оперувати спеціальною фаховою термінологією у галузі міжнародного контрактного права, викладати власне розуміння проблеми.

Самостійна робота з навчальної дисципліни «Міжнародне контрактне право» спрямована на те, щоб поглибити знання студента, навчити його мислити оригінально, нестандартно, самостійно, творчо. З цією метою пропонуються різнопланові завдання щодо підготовки наукової роботи (есе, наукової статті, тез), анотації до наукової статті, участі у наукових конференціях. Модуль «Самостійна робота» може бути зарахованим за результатами підтвердження відповідним сертифікатом участі у Школі польського та європейського права, Школі права Європейського Союзу, Школі європейського договірного права.

Наукова робота (есе, наукова стаття, тези) із вузької проблематики курсу (тема наукової роботи може бути запропонована самим студентом та узгоджена з науковим керівником) або вибрана із приведених нижче.

1. Принципи та право міжнародних комерційних договорів.
2. Принцип свободи договору в міжнародному обороті.
3. *Lex mercatoria* та право міжнародних комерційних договорів.
4. Обов'язкові (імперативні) норми права міжнародних комерційних договорів.
5. Історичні аспекти та причини прийняття Віденської конвенції 1980 р.
6. Застосування Віденської конвенції 1980 р. і обрання права.
7. Укладення договору міжнародної купівлі-продажу.
8. Тлумачення договорів міжнародної купівлі-продажу.
9. Роль торговельного порядку і диспозитивного регулювання в усуненні прогалин при регулюванні договорів міжнародної купівлі-продажу.
10. Міжнародний договір купівлі-продажу матеріальних цінностей.
11. Міжнародний договір купівлі-продажу нематеріальних об'єктів.
12. Змішані договори в практиці міжнародного обігу.
13. Форми оплати за договорами на міжнародних ринках.
14. Захист від порушень договору та змінених обставин на міжнародних ринках.
15. Тендерні гарантії, гарантія виконання зобов'язань, гарантії платежу на першу вимогу в практиці міжнародних трансакцій.
16. Зміна обставин і принцип обов'язковості договорів (*pacta sunt servanda*).
17. Застереження про обмеження відповідальності, форс-мажор та звільнення від відповідальності в міжнародному обороті.
18. Ризик втрати, пошкодження або затримки під час перевезення товару.
19. Транспортне страхування за договорами міжнародних перевезень.
20. Регресні позови страховиків договорами міжнародних перевезень.
21. Узгодженість договорів купівлі-продажу, перевезення, страхування та фінансування.
22. Традиційне значення бортового коносаменту.
23. Ризики, властиві системі коносаментів.
24. Морські накладні.
25. Електронні коносаменти.
26. Особливості вирішення спорів за трансакціями на міжнародних ринках.
27. Процедура примирення та ADR (альтернативне вирішення спорів) за трансакціями на міжнародних ринках.
28. Виконання зобов'язань продавцем за договорами міжнародної купівлі-продажу.

29. Загальні принципи захисту при порушенні договору міжнародної купівлі-продажу продавцем.

30. Відповідальність продавця за не поставку відповідного товару за договором міжнародної купівлі-продажу.

31. Виконання зобов'язань покупцем за договором міжнародної купівлі-продажу.

32. Правові наслідки розірвання договору міжнародної купівлі-продажу.

33. Договір чартеру (чартер-партія) та лінійні морські перевезення товарів.

34. Наземне та повітряне перевезення товару.

35. Міжнародні змішані перевезення.

36. Особливості розподілу ризиків у договорах міжнародного морського перевезення.

37. Перевезення морем та розподіл витрат у разі загальної аварії.

38. Обов'язкова мінімальна відповідальність згідно з Конвенцією про уніфікацію деяких правил про коносамент 1924 р. (Гаазькі правила).

39. Гамбурзькі правила 1978 р.

40. Роттердамські правила 2009 р.

41. Відповідальність перевізника за авіаперевезення, залізничне, автомобільне та мультимодальне перевезення товарів.

42. Відповідальність операторів змішаного перевезення.

43. Правила ЮНКТАД/ІСС для документів змішаних перевезень 1991 р.

44. Відповідальність операторів терміналів.

45. Відповідальність експедиторів.

46. Відповідальність експедитора як перевізника.

47. Взаємозв'язок між договором купівлі-продажу й договорами в транспортному секторі.

48. Поняття і види міжнародних перевезень.

49. Джерела правового регулювання міжнародних комерційних перевезень.

50. Співвідношення імперативного і договірної регулювання в сфері міжнародних перевезень.

51. Право, яке застосовується до договорів міжнародного перевезення.

52. Експедиторські документи в практиці міжнародних комерційних перевезень.

53. Особливості розподілу ризиків і відповідальність за договорами міжнародного морського перевезення.

54. Особливості розподілу ризиків і відповідальність за договорами міжнародного перевезення авіатранспортом.

55. Особливості розподілу ризиків і відповідальність за договорами міжнародного залізничного перевезення.

56. Особливості розподілу ризиків і відповідальність за договорами міжнародного перевезення автомобільним транспортом.

57. Зобов'язання операторів транспортних терміналів та відповідальність за їх невиконання.

58. Відповідальність експедиторів в практиці міжнародних перевезень.

59. Типові правила FIATA.

60. Міжнародні економічні відносини в сфері іноземного інвестування.

61. Міжнародні економічні відносини в сфері концесійної діяльності.

62. Сутність агентських і дистриб'юторських відносин і джерела їх правового регулювання.

63. Поняття, сутність і принципи функціонування міжнародних платіжних і розрахункових систем.

64. Міжнародні кредитні угоди.

65. Торгове фінансування.

66. Угоди з єврооблігаціями.
67. Угоди міжнародної сек'юритизації активів.
68. Операції з цінними паперами на міжнародних біржових і позабіржових (неорганізованих) ринках.
69. Угоди на умовах спот (SPOT) і своп (SWAP).
70. Угоди на умовах FWD і Futures.
71. Угоди на умовах опціону.
72. Арбітраж і хеджування.
73. Поняття і види податкових відносин з іноземним елементом.
74. Джерела правового регулювання податкових відносин з іноземним елементом.
75. Оподаткування за принципом президентства.
76. Оподаткування у джерела утворення доходів.
77. Поняття і сутність міжнародного подвійного та багаторазового оподаткування.
78. Способи усунення подвійного оподаткування.
79. Структура і сфера дії Модельної податкової конвенції ОЕСР щодо доходів і капіталу.
80. Оподаткування окремих доходів згідно Модельного податкового конвенції ОЕСР.
81. Механізми протидії ухилення від сплати податків у Модельній податковій конвенції ОЕСР.
82. Адміністративне співробітництво в податковій сфері відповідно до положень Модельної податкової конвенції ОЕСР.

Підготовка анотації до наукової статті, присвяченої проблематиці міжнародного приватного права за 2020-2024 рр. Студент повинен відзначити, насамперед, актуальність теми та висновки, зроблені автором статті.

Високо оцінюватиметься поглиблення теми дослідження студентом самостійно, формулювання власних висновків та пропозицій.

До анотації слід додати копію статті.

7. ТРЕНІНГ З ДИСЦИПЛІНИ «МІЖНАРОДНЕ КОНТРАКТНЕ ПРАВО»

Трєнінг (англ. *training*) — це запланований процес модифікації (зміни) відношення, знання чи поведінкових навичок того, хто навчається, через набуття навчального досвіду з тим, щоб досягти ефективного виконання в одному виді діяльності або в певній галузі. Тренування (від англ. to train — виховувати, навчати) — комплекс вправ для тренування в чому-небудь.

Тренінг є незамінним елементом системи навчання, що надає можливість отримати нові знання та досвід їх практичного використання шляхом вироблення нових навичок та умінь.

Мета проведення навчального тренінгу полягає у набутті учасниками тренінгу нових професійних навичок та умінь, формування навичок співпраці, критичного та логічного мислення, аналізу, відбору та презентації інформації, пошук ефективних шляхів розв'язання поставлених проблем завдяки об'єднанню зусиль учасників в тренінговій групі.

Рекомендований порядок підготовки та участі студента у тренінгу: а) самостійне опрацювання відповідних наукової літератури та судової практики; б) участь в дискусії в рамках аудиторного проведення тренінгу.

Тренінг проводиться наприкінці семестру із підведенням підсумків шляхом обговорення результатів виконаних завдань, обмін думками з питань, які виносились на заняття. Враховуючи основну мету навчальної дисципліни «Міжнародне контрактне право», якою є оволодіння студентами навиками застосування колізійних та уніфікованих матеріально-правових норм з метою врегулювання приватноправових відносин, ускладнених іноземним

елементом, студентам запропоновано **три блоки завдань** на тренінги: 1) участь у дебатах з актуальних питань міжнародного приватного права; 2) аналіз запропонованих керівником курсу ситуативних кейсів; 2) тестування за результатами проведення воршопів, вебінарів, майстер-класів запрошених вітчизняних та іноземних лекторів, практиків.

Тематика на тренінг – дебати з актуальних питань міжнародного контрактного права

Колізійне vs матеріально-правове регулювання договору міжнародної купівлі-продажу товару

Ефективність механізмів протидії ухилення від сплати податків у Модельній податковій конвенції ОЕСР

Ситуативні кейси для тренінгу пропонуються керівником курсу в межах наступних проблемних тем

Міжнародна купівля-продаж товарів

Договори міжнародного перевезення та пов'язані з ними відносини

8.ЗАСОБИ ОЦІНЮВАННЯ ТА МЕТОДИ ДЕМОНСТРУВАННЯ РЕЗУЛЬТАТІВ НАВЧАННЯ.

У процесі вивчення дисципліни “Міжнародне контрактне право” використовуються наступні засоби оцінювання та методи демонстрування результатів навчання:

- поточне тестування та опитування;
- модульне тестування та опитування;
- презентації результатів виконаних завдань та досліджень;
- виконання самостійної роботи;
- студентські презентації та виступи на наукових заходах;
- есе;
- тренінги;
- інші види індивідуальних та групових завдань.

9. КРИТЕРІЇ, ФОРМИ ПОТОЧНОГО ТА ПІДСУМКОВОГО КОНТРОЛЮ.

Підсумковий бал (за 100-бальною шкалою) з дисципліни «Міжнародне контрактне право» визначається як середньозважена величина, залежно від питомої ваги кожної складової залікового кредиту:

Модуль 1		Модуль 2	Модуль 3
40 %	40 %	5 %	15 %
Поточне оцінювання	Модульний контроль	Тренінг	Самостійна робота
Оцінка визначається як середнє арифметичне з оцінок, отриманих під час практичних занять (з 1 по 7 заняття). Кожен здобувач має бути оцінений не рідше як раз на два заняття та отримати не менше трьох оцінок. Пропуски	Модульний контроль планується після половини проведених занять та охоплює з 1 по 10 теми, і передбачає виконання 20 тестових завдань та двох задач.	Оцінка визначається як середнє арифметичне із оцінок отриманих за виконання завдань тренінгу.	Оцінка визначається як середнє арифметичне із оцінок отриманих за виконання різнопланових завдань щодо підготовки наукової роботи (есе, наукової статті, тез), анотації до наукової статті, участі у наукових конференціях. Модуль «Самостійна робота» може бути зарахованим за результатами підтвердження відповідним сертифікатом участі у Школі польського та європейського права, Школі права Європейського Союзу, Школі європейського договірної права.

практичних занять обов'язково відпрацьовуються в години консультацій, в іншому випадку вони вважаються оцінкою «0» та враховуються при визначенні середнього арифметичного. Для здобувачів, які навчаються за індивідуальним графіком, поточне оцінювання проводиться під час консультацій, та шляхом виконання завдань в системі Moodle. Поточне оцінювання проводиться шляхом усного опитування, підготовки наукових доповідей, розв'язування задач, тестування через систему Moodle на практичних заняттях.			
---	--	--	--

Поточне опитування під час заняття:

90–100 балів – у повному обсязі володіє навчальним матеріалом, вільно самостійно та аргументовано його викладає під час відповідей, глибоко та всебічно розкриває зміст теоретичних питань;

75–89 балів – достатньо повно володіє навчальним матеріалом, але при викладанні деяких питань не вистачає достатньої глибини та аргументації, допускаються при цьому окремі несуттєві неточності та незначні помилки;

65–74 бали – в цілому володіє навчальним матеріалом та викладає його основний зміст, але без глибокого всебічного аналізу, обґрунтування та аргументації, допускаючи при цьому окремі суттєві неточності та помилки;

60–64 бали – не в повному обсязі володіє навчальним матеріалом, фрагментарно (без аргументації та обґрунтування) його викладає, недостатньо розкриває зміст теоретичних питань, допускаючи при цьому суттєві неточності;

1–59 балів – не володіє навчальним матеріалом, не розкриває зміст теоретичних питань.

Підсумкова оцінка за поточне опитування кожного модуля визначається як середнє арифметичне оцінок, отриманих під час занять в межах кожного модуля.

Тренінг:

90–100 балів – у повному обсязі володіє навчальним матеріалом, вільно самостійно та аргументовано його використовує під час виконання завдань тренінгу, виявляє творчий підхід до виконання завдань;

75–89 балів – достатньо повно володіє навчальним матеріалом, але при виконанні окремих завдань тренінгу не вистачає достатньої глибини та аргументації його використання, допускаються при цьому окремі несуттєві неточності та незначні помилки, загалом виявляє творчий підхід до виконання завдань;

65–74 бали – в цілому володіє навчальним матеріалом та загалом його використовує при виконанні завдань тренінгу, але без глибокого всебічного аналізу, обґрунтування та аргументації, допускаючи при цьому суттєві неточності та помилки, в окремих моментах виявляє творчий підхід до виконання завдань;

60–64 бали – не в повному обсязі володіє навчальним матеріалом, фрагментарно (без аргументації та обґрунтування) його використовує, недостатньо розкриває зміст завдань тренінгу, допускаючи при цьому суттєві неточності, не виявляє творчого підходу до виконання завдань;

1–59 – не володіє навчальним матеріалом, не розкриває зміст завдань тренінгу, не бере участі у колективних завданнях під час проведення тренінгу.

Самостійна робота:

90–100 балів – зміст самостійної роботи повністю відповідає встановленим вимогам, містить елементи самостійного дослідження, свідчить про високий рівень опанування навчального матеріалу, студент на високому рівні виявляє творчий підхід до виконання завдань;

75–89 балів – зміст самостійної роботи в основному відповідає встановленим вимогам, можуть бути несуттєві недопрацювання за окремими завданнями, свідчить про належний рівень опанування навчального матеріалу, студент належно виявляє творчий підхід до виконання завдань;

60–74 балів – поставлені завдання виконані на недостатньому рівні; наведені авторські напрацювання є загальними і слабо обґрунтованими, свідчать про недостатній рівень опанування навчального матеріалу; студент припускається значних помилок у виконанні завдань, в окремих моментах виявляє творчий підхід до виконання завдань;

1–59 балів – завдання практично не виконані; відсутні авторські напрацювання; грубі помилки у вирішенні завдань роботи, що свідчать про низький рівень опанування навчального матеріалу; студент не виявляє творчого підходу до виконання завдань.

Модульна робота – вид контролю, при яких засвоєння студентом теоретичного та практичного матеріалу оцінюється від 0 до 100 балів як сума балів за виконані завдання.

Підсумковий бал (за 100-бальною шкалою) з дисципліни «Міжнародне контрактне право» визначається за шкалою оцінювання:

Шкала оцінювання

За шкалою Університету	За національною шкалою	За шкалою ECTS
90-100	відмінно	A (відмінно)
85-89	добре	B (дуже добре)
75-84		C (добре)
65-74	задовільно	D (задовільно)
60-64		E (достатньо)
35-59	незадовільно	FX (незадовільно з можливістю повторного складання)
1-34		F (незадовільно з обов'язковим повторним курсом)

11.ІНСТРУМЕНТИ, ОБЛАДНАННЯ ТА ПРОГРАМНЕ ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ, ВИКОРИСТАННЯ ЯКИХ ПЕРЕДБАЧАЄ НАВЧАЛЬНА ДИСЦИПЛІНА

№	Найменування	Номер тем
1	Фліпчарт	1-10
2	Ноутбук	1-10
3	Проектор	1-10

Рекомендована література

Нормативно-правові акти:

1. Бернська конвенція про охорону літературних і художніх творів від 9.09.1886. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_051#Text (дата звернення: 20.08.2024)
2. Віденська конвенція про право міжнародних договорів від 23.05.1969. URL: http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/995_118 (дата звернення: 20.08.2024)
3. Всесвітня конвенція про авторське право від 06.09.1952. URL: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/995_052 (дата звернення: 20.08.2024)
4. ІНКОТЕРМС. Офіційні правила тлумачення торговельних термінів Міжнародної торгової палати (редакція 2000 року). Видання МТП № 560. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/988_007#Text (дата звернення: 20.08.2024)
5. INCOTERMS 2020. URL: <https://iccwbo.org/business-solutions/incoterms-rules/incoterms-2020/> (дата звернення: 20.08.2024)
6. Конвенції про заснування Всесвітньої організації інтелектуальної власності від 14.07.1967 1952. URL: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/995_169 (дата звернення: 20.08.2024)
7. Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів від 11.04.1980. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_003#Text (дата звернення: 20.08.2024)
8. Конвенція про визнання та виконання іноземних арбітражних рішень від 10.06.1958. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/973_001-19#Text (дата звернення: 20.08.2024)
9. Конвенція про право, що застосовується до договорів міжнародної купівлі-продажу товарів від 22.12.1986. URL: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/995_927 (дата звернення: 20.08.2024)
10. Міжнародна конвенція про охорону інтересів виконавців, виробників фонограм і організацій мовлення від 26.10.1961. URL: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/995_763 (дата звернення: 20.08.2024)
11. Паризька конвенція про охорону промислової власності від 20.03.1883. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_123#Text (дата звернення: 20.08.2024)
12. Європейська конвенція про зовнішньоторговельний арбітраж від 21.04.1961. Офіційний вісник України. 2004. № 44. Ст. 2940.
13. Застереження ICC 2003 про форс-мажор, Застереження ICC 2003 про ускладнення (Публікація ICC № 650). URL: <https://zakon.rada.gov.ua/rada/show/v0044571-14#Text> (дата звернення: 20.08.2024).
14. Rules for Electronic Bills of Lading. CMI. 1990. URL: <https://comitemaritime.org/work/rules-for-electronic-billing-of-lading/> (дата звернення: 20.08.2024).

15. Правила ЮНКТАД/ІСС для документів змішаних перевезень (Публікація ІСС № 481). URL: https://unctad.org/system/files/official-document/tradewp4inf.117_corr.1_ru.pdf (дата звернення: 20.08.2024).
16. Принципи міжнародних комерційних договорів УНІДРУА (2010). URL: <https://www.unidroit.org/wp-content/uploads/2021/06/Unidroit-Principles-2010-Ukrainian-bl.pdf> (дата звернення: 20.08.2024).
17. Типовий дистриб'юторський контракт ІСС. Монопольний імпортер-дистриб'ютор. Друге видання (Публікація ІСС № 646). URL: https://ips.ligazakon.net/document/EA011890?ed=2018_09_13 (дата звернення: 20.08.2024).
18. Типовий комерційний агентський контракт ІСС. Друге видання (Публікація ІСС № 644). URL: https://zed.ua/images/files/ICT_short.pdf (дата звернення: 20.08.2024).
19. Типовий контракт ІСС міжнародної купівлі-продажу (Публікація ІСС № 556). URL: https://zed.ua/images/files/ICT_short.pdf (дата звернення: 20.08.2024).
20. Типові правила FIATA, що регулюють експедиторську діяльність. URL: https://zed.ua/images/files/ICT_short.pdf (дата звернення: 20.08.2024).
21. Уніфіковані правила ІСС для гарантій на вимогу. Редакція 2010 р. URL: https://zed.ua/images/files/ICT_short.pdf (дата звернення: 20.08.2024).
22. Уніфіковані правила ММК для морських накладних. URL: https://zed.ua/images/files/ICT_short.pdf (дата звернення: 20.08.2024).
23. Уніфіковані правила та звичаї для документарних акредитивів. Редакція 2007 р. (Публікація ІСС № 600). URL: https://zed.ua/images/files/ICT_short.pdf (дата звернення: 20.08.2024).
24. Principles of European Contract Law. URL: https://www.trans-lex.org/400200/_pec/ (дата звернення: 20.08.2024).
25. Господарський кодекс України від 16.01.2003 № 436-IV. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/436-15#Text> (дата звернення: 20.08.2024).
26. Господарський процесуальний кодекс України від 06.11.1991 № 1798-XII. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1798-12#Text> (дата звернення: 20.08.2024).
27. Кодекс торговельного мореплавства України від 23.05.1995 № 176/95-ВР. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/176/95-вр#Text> (дата звернення: 20.08.2024).
28. Митний кодекс України від 13.03.2012 № 4495-VI. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/4495-17#Text> (дата звернення: 20.08.2024).
29. Цивільний кодекс України від 16.01.2003 № 435-IV. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/435-15#Text> (дата звернення: 20.08.2024).
30. Цивільний процесуальний кодекс України від 18.03.2004 № 1618-IV. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1618-15#Text> (дата звернення: 20.08.2024).
31. Про валюту і валютні операції: Закон України 21.06.2018 № 2473-VIII. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2473-19#Text> (дата звернення: 20.08.2024).
32. Про загальнодержавну програму адаптації законодавства України до законодавства Європейського Союзу: Закон України від 18.03.2004 № 1629-IV. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1629-15#Text> (дата звернення: 20.08.2024).
33. Про зовнішньоекономічну діяльність: Закон України від 16.04.1991 № 959-XII. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/959-12#Text> (дата звернення: 20.08.2024).
34. Про міжнародні договори України: Закон України від 29.06.2004 № 1906-IV. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1906-15#Text> (дата звернення: 20.08.2024).
35. Про міжнародне приватне право: Закон України від 23.06.2005 № 2709-IV. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2709-15#Text> (дата звернення: 20.08.2024).
36. Про міжнародний комерційний арбітраж: Закон України від 24.02.1994 № 4002-XII. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/4002-12#Text> (дата звернення: 20.08.2024).

37. Про обіг векселів в Україні: Закон України від 05.04.2001 № 2374-III. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2374-14#Text> (дата звернення: 20.08.2024)

38. Про платіжні послуги: Закон України від 30.06.2021 № 1591-IX. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1591-20#n1249> (дата звернення: 20.08.2024)

39. Про регулювання товарообмінних (бартерних) операцій у галузі зовнішньоекономічної діяльності: Закон України від 23.12.1998 № 351-XIV. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/351-14#Text> (дата звернення: 20.08.2024)

40. Про ринки капіталу та організовані товарні ринки: Закон України від 23.02.2006 № 3480-IV. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/3480-15#Text> (дата звернення: 20.08.2024)

41. Положення про порядок здійснення банками операцій за гарантіями в національній та іноземній валютах: Постанова Правління Національного банку України від 15.12.2004 № 639. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/z0041-05#Text> (дата звернення: 20.08.2024)

Основна література:

1. Велика українська юридична енциклопедія : у 20 т. / Нац. акад. прав. наук України, Ін-т держави і права ім. В.М. Корецького НАН України, Нац. юрид. ун-т ім. Ярослава Мудрого; [редкол.: Тацій В.Я. (голова) та ін.]. Харків: Право. Т. 13: Міжнародне приватне право / В.В. Балдинюк, О.С. Білоус, Ю.В. Білоусов та ін.; [редкол.: А.С. Довгерт (голова) та ін.]. 2021. 862 с.

2. Довгерт А.С. Міжнародне приватне право: зміна концепції. Київ: Алерта, 2024. 256 с.

3. Договірне (контрактне) право в сучасному європейському праві: курс лекцій /Р.М. Достдар, О.А. Ломакіна, О.В. Минькович-Слободяник, О.О. Мазіна; за ред. Р.М. Достдар. Миколаїв: ФМП, 2021. 155с.

4. Корнєєв Ю.В., Вишновецька С.В. Міжнародне приватне право України. К.: Центр учбової літератури, 2019. 164 с.

5. Міжнародне приватне право: підручник: до 215-річчя Нац. юрид. ун-ту ім. Ярослава Мудрого/ [С.Р. Асірян та ін.]; за заг. ред. Є.М. Білоусова, І.В. Яковюка. Київ: Право, 2021. 407 с.

6. Фединак Г.С., Фединак Л.С. Міжнародне приватне право: підручник. Київ: Алерта, 2021. 522 с.

7. Ebers M., Poncibò C., Zou M. Contracting and contract law in the age of artificial intelligence. Oxford etc: Hart, 2022.

8. Gardiner C. Unfair contract terms in the digital age: the challenge of protecting European consumers in the online marketplace. Cheltenham, UK ; Northampton, Massachusetts : Edward Elgar Publishing, 2022.

9. Noto La Diega G. Internet of things and the law: legal strategies for consumer-centric smart technologies. Abingdon U-K ; New York : Routledge, Taylor & Francis group, 2023.

10. Private International Law: Avoiding and Resolving Conflict of Laws by James Nafziger, Anastasia Telesetsky, & Ved Nanda. Carolina Academic Press, 2022.

11. Schulze R., Zoll F. European contract law. Baden-Baden München Oxford : Nomos C.H. Beck Hart Publishing, 2020.

12. Schwenzer I., Muñoz E. Global Sales and Contract Law. Oxford: Oxford University Press, 2022.

13. Seppälä Ch. The FIDIC Red Book Contract: An International Clause-By-Clause Commentary. Alphen aan den Rijn : Wolters Kluwer Law International, 2023.

Додаткова література:

14. Абросімов С. Поняття та зміст адаптації цивільного законодавства України до законодавства ЄС у сфері купівлі-продажу. *Університетські наукові записки*. 2020. №3-4 (75-76). С.217-225.
15. Бабаджанян Г. Договір купівлі-продажу товарів: загальні обмеження саморегулювання. *Зовнішня торгівля: економіка, фінанси, право*. 2021. № 1. С. 54–62.
16. Беркела Г. Ю. Договір підряду на капітальне будівництво: особливості, предмет, істотні умови та відповідальність. *Журнал східноєвропейського права*. 2020. № 82. С. 158-164.
17. Гайдулін О.О. Інститут інтерпретації (тлумачення) в європейському контрактному праві: теоретико-цивілістичні засади : автореф. дис. ... д-ра юрид. наук : 12.00.03; Нац. акад. правових наук України, НДІ приватного права і підприємництва ім. акад. Ф.Г. Бурчака. Київ, 2021. 36 с.
18. Даниленко Д. В. Уніфікація колізійних норм про перевезення морем пасажирів та їх багажу в міжнародному приватному праві: монографія. Одеса : Фенікс, 2020. 216 с.
19. Даниленко Д.В. Уніфікація колізійних норм про перевезення морем пасажирів та їх багажу в міжнародному приватному праві: автореф. дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.03; Приват. ВНЗ “Ун-т Короля Данила”. Івано-Франківськ, 2019. 20 с.
20. Карнаух, Б. Іноземна валюта в позиковому зобов’язанні. *Проблеми законності*. 2019. Вип. 144. С. 18-32.
21. Колісникова Г. В. Співвідношення договору будівельного підряду та договору підряду на капітальне будівництво. *Журнал східноєвропейського права*. 2020. № 76. С. 48-54.
22. Куклева К.О. Переддоговірні зобов’язання в міжнародному приватному праві : автореф. дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.03; Київ. нац. ун-т ім. Тараса Шевченка. Київ, 2019. 19 с.
23. Лукасевич-Крутник І. С. Перевізник як суб’єкт договірних зобов’язань з надання транспортних послуг. *Актуальні проблеми правознавства*. 2020. Вип. 3. С. 137-145.
24. Мельник О. О. Зміна та розірвання договору, з точки зору різних правових доктрин, у випадку дії обставин форс-мажору. *ScienceRise. Juridical Science*. 2020. № 4. С. 34-40.
25. Мельник О.О. Зміна та розірвання договору з точки зору різних правових доктрин, у випадку дії обставин форс-мажору. *Journal «ScienceRise: Juridical Science»*. 2020. №4 (14). С.34-40.
26. Мороз О. В. Акцепт як стадія укладення цивільно-правового договору. *Право та інновації*. 2020. № 2. С. 45-49.
27. Саванець Л. Концепція відповідності товару у праві ЄС: в контексті адаптації законодавства України. *Challenges of legal science and education: an experience of EU countries and introduction in Ukraine : Collective monograph*. Riga, Latvia : “Baltija Publishing”, 2020. 462 p. P.345-361.
28. Саванець Л. Уніфікація матеріальних норм про відповідність товару договору в міжнародному приватному праві. *Актуальні проблеми правознавства*. 2021. № 3. С. 82-89.
29. Саванець Л.М., Стахира Г.М. Концепція договору постачання цифрового контенту в умовах адаптації договірного права України до *acquis communitaire* ЄС. *Форум права*. 2020. № 61(2). С. 56–64.
30. Саванець Л.М., Цолль Ф. Академічний проект директиви про посередницькі онлайн платформи – новий законодавчий інструмент договірного права Європейського Союзу. *Право України*. 2019. № 2. С. 207-215.
31. Таш’ян Р.І. Гармонізація законодавства України у сфері недійсності правочинів із законодавством країн ЄС. *Гармонізація приватно-правового законодавства України із законодавством країн ЄС: зб. статей і тез IX міжнар. цивілістичного форуму*, Харків 11-12 квітня 2019 р. Київ: Знання України, 2019. С. 97-104.

32. Таш'ян Р.І. Доктрина «culpa in contrahendo» в ученні про недійсність правочинів. *Підприємництво, господарство і право*. 2021 р. № 1. С. 36-40.
33. Ткачук А. С. Правове регулювання ліцензійного договору. *ScienceRise. Juridical Science*. 2021. № 1. С. 15-19.
34. Філатова Н.Ю. Порівняльний аналіз особливостей укладення електронних договорів в Україні і Німеччині: правові аспекти. *Правова держава*. 2020. №38.С. 92-99.
35. Цибань А.А. До питання цивільно-правової відповідальності за невиконання суб'єктивного цивільного обов'язку. *Юридичний науковий електронний журнал*. 2020. № 9. С.97-100.
36. Bogdan M. Concise Introduction to EU Private International Law. 4th edition. Europa Law Publishing, 2019.
37. Calster G. European private international law : commercial litigation in the EU. Fourth edition. Oxford, UK ; New York, NY : Hart Publishing, an imprint of Bloomsbury Publishing, 2024.
38. Heiderhoff B, Queirolo I., Bonacchi G., Carrea S. EU (and) private international law : societal changes and legal challenges. Napoli : Editoriale Scientifica, 2024.
39. István N.C. Cross-border litigation in Central Europe: EU private international law before national courts. Alphen aan den Rijn : Wolters Kluwer Law International, 2022.
40. Savanets L., Poperechna H. Legal regulation for sale of goods and supply of digital content in EU– analysis of novelties of new EU Directives. *Науковий вісник Ужгородського Національного Університету*. 2023. № 78. Ч.2. С.413-418.
41. Savanets L., Stakhira H. A Comparative Study on the Conformity of Goods under the UN Convention on Contracts for the International Sale of Goods (CISG) and Ukrainian Sales Law. *Krytyka Prawa. Niezależne Studia nad Prawem*. 2022. № 14 (2). P.143-162.
42. Savanets L., Stakhira H. Digital consumer – how to protect one in big data economy. *Актуальні проблеми правознавства*. № 3 (23). 2020. С.153-159.
43. Savanets L.M. The Sale of Consumer Goods and Associated Guarantees in Ukraine: A Comparative Analysis with EU Law. *Journal of European Consumer and Market Law (EuCML)*. 2018. Issue 1. P.31-36.
44. Stakhira H., Savanets L. Ensuring the security of personal data on the internet: the commercial use of personal data by digital content providers. *Актуальні проблеми правознавства*. 2021. № 3. С.110-116.

Інформаційні ресурси в Інтернеті

1. Офіційний веб-портал Верховної Ради України. URL:<http://portal.rada.gov.ua/>
2. Офіційне інтернет-представництво Президента України. URL:<http://www.president.gov.ua/>
3. Єдиний веб-портал органів виконавчої влади України. URL:<http://www.kmu.gov.ua/>
4. Офіційний веб-портал органів судової влади України. URL:<http://court.gov.ua/>
5. Офіційний веб-портал Комісії ООН з права міжнародної торгівлі (ЮНСІТРАЛ). URL: <https://uncitral.un.org/en>
6. Офіційний веб-портал Гаазької конференції з міжнародного приватного права. URL: <https://www.hcch.net/ukrainian>
7. Офіційний веб-портал Міжнародної торгової палати <https://iccwbo.org>
8. Офіційний веб-портал Міжнародного інституту з уніфікації приватного права <http://www.unidroit.org/>
9. Офіційний веб-сайт Європейського Союзу https://europa.eu/european-union/index_en - <https://eur-lex.europa.eu/homepage.html>