

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
ЗАХІДНОУКРАЇНСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ**



ЗАТВЕРДЖУЮ

В.о. директора Навчально-наукового
інституту міжнародних відносин
ім. Б.Д.Таврилішина

Людмила ГАВРИЛЮК-ЄНСЕН

"30" 08 2024 р.



ЗАТВЕРДЖУЮ

Проректор з науково-педагогічної роботи

Віктор ОСТРОВЕРХОВ

"30" 08 2024 р.

РОБОЧА ПРОГРАМА

з дисципліни -	«Міжнародні контракти»
ступінь вищої освіти –	бакалавр
галузь знань -	07 «Управління та адміністрування»
спеціальність –	073 «Менеджмент»
освітньо-професійна програма –	«Міжнародний менеджмент»

кафедра міжнародних економічних відносин

Форма навчання	Курс	Семестр	Лекції (год.)	Практ. (семін.) (год.)	ІРС (год.)	Тренінг (год.)	Самост. робота студ. (год.)	Разом (год.)	Залік (сем.)
Денна	IV	7	32	14	3	8	93	150	7

30.08.2024

Тернопіль – ЗУНУ
2024

Робочу програму склала доцент кафедри міжнародних економічних відносин,
доцент, канд. екон. наук Ольга ДЕМ'ЯНЮК 

Робоча програма затверджена на засіданні кафедри міжнародних економічних
відносин, протокол № 1 від 27.08.2024 р.

Завідувача кафедри,
д-р. екон.наук, проф.



Роман ЗВАРИЧ

Розглянуто та схвалено групою забезпечення спеціальності «Менеджмент»,
протокол № 2 від 30.08.2024 р.

Голова групи забезпечення
спеціальності
д-р. екон.наук, проф.



Михайло ШКІЛЬНЯК

Гарант ОПП
д-р. екон.наук, проф.



Олена СОХАЦЬКА

СТРУКТУРА РОБОЧОЇ ПРОГРАМИ НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

«Міжнародні контракти»

1. Опис дисципліни " Міжнародні контракти "

Дисципліна "Міжнародні контракти"	Галузь знань, спеціальність, СВО	Характеристика навчальної дисципліни
Кількість кредитів – 5	галузь знань (шифр, найменування) 07 «Управління та адміністрування»	Статус дисципліни: вибіркова дисципліна Мова навчання українська
Кількість залікових модулів – 3	Спеціальність (шифр, найменування) 073 «Менеджмент» Освітньо-професійна програма «Міжнародний менеджмент»	Рік підготовки: 4 Семестр: 7
Кількість змістових модулів – 2	Ступінь вищої освіти – бакалавр	Лекції: 32 год. Практичні заняття: 14 год
Загальна кількість годин – 150		Індивідуальна робота: 3 год Тренінг: 8 год Самостійна робота: 93 год
Тижневих годин – 10 з них аудиторних – 3		Вид підсумкового контролю – залік

2. Мета й завдання вивчення дисципліни "Міжнародні контракти"

2.1. Мета вивчення дисципліни

Метою навчальної дисципліни "Міжнародні контракти" є формування системи теоретичних знань і практичних навичок в поглибленому освоєнні міждержавних (міжнародних) відносин, які вироблені міжнародним правом в частині міжнародної договірної практики, і засвоєння навиків практичної роботи у сфері укладання, додержання, тлумачення міжнародних контрактів як на рівні держави так і суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності

Дисципліна є важливою складовою частиною підготовки спеціаліста: економіста-міжнародника та займає важливе місце в його майбутній практичній діяльності. Вона зорієнтована на розвиток спеціаліста, здатного аналізувати тенденції, закономірності й особливості розвитку світового ринку, вести ділові і бізнесові переговори як на міжнародному так і на національному рівнях.

Навчальна дисципліна "Міжнародні контракти" є теоретичною та практичною основою сукупності знань та вмінь, що формують профіль фахівця в галузях економіки, менеджменту, економічних відносин тощо.

2.2. Завдання вивчення дисципліни

Головним завданням курсу «Міжнародні контракти» є вивчення студентами методологічних та методичних основ укладання міжнародних контрактів та набуття системних знань щодо основних механізмів і форм регулювання міждержавних відносин з урахуванням вимог національного законодавства та положень міжнародних договорів

3. Програма дисципліни «Міжнародні контракти»

Змістовий модуль 1. Теоретичні та правові особливості міжнародних контрактів

Тема 1. Зовнішньоекономічна діяльність як предмет міжнародних домовленостей

Причини та передумови розвитку зовнішньоекономічної діяльності. Характерні риси сучасної системи ЗЕД. Суть та особливості зовнішньоекономічної політики країни. Характеристика форм зовнішньоекономічної політики. Зовнішньоекономічна діяльність України: сутність та принципи. Суб'єкти та види зовнішньоекономічної діяльності. Організаційна структура управління зовнішньоекономічною діяльністю в Україні.

Тема 2. Міжнародний договір (контракт): сутність та укладання

Сутність міжнародного договору. Поняття і джерела права міжнародних договорів. Види міжнародних договорів та їх сторони. Процедура укладання міжнародних договорів. Дія договорів, їх застосування і тлумачення. Недійсність, призупинення та припинення дії міжнародних договорів.

Тема 3. Міжнародні договори України

Міжнародні договори України: сутність, види та правове регулювання. Укладення міжнародних договорів України. Надання згоди України на обов'язковість для неї міжнародного договору. Дотримання і виконання міжнародних договорів України.

Тема 4. Міжнародні економічні договори

Поняття та значення міжнародних економічних договорів. Поняття міжнародного економічного договору. Загальна характеристика відносин, що відносяться до предмету міжнародного економічного договору. Значення міжнародного договору як основного регулятора міжнародних економічних відносин. Види договорів та угод. Основні види міжнародних економічних договорів, їх загальна характеристика. Односторонні міжнародні економічні договори. Міжнародні економічні угоди.

Змістовий модуль 2. Міжнародні комерційні контракти

Тема 5. Сутність міжнародних комерційних договорів

Міжнародні комерційні операції та правова уніфікація міжнародної комерційної діяльності. Принципи, види та міжнародних комерційних договорів.

Поняття та загальна характеристика міжнародних торговельних договорів. Предмет, сторони та істотні умови міжнародних торговельних договорів. Порядок укладання, зміни та припинення міжнародного торговельного договору. Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів.

Тема 6. Міжнародні правила по уніфікованому тлумачення торгових термінів у міжнародних комерційних договорах

Передумови та історія тлумачення торгових термінів у міжнародній практиці.

Застосування правил інтерпретації торговельних термінів Інкотермс-2020.

Особливості застосування термінів для будь-якого виду транспорту. Правила Інкотермс-2020 для морського та внутрішнього водного транспорту.

Вплив умов поставок Інкотермс на митну оцінку товарів.

Тема 7. Зовнішньоекономічний контракт (договір): його суть та основні умови

Суть та відмінні характеристики зовнішньоекономічного контракту. Складові частини зовнішньоекономічного контракту. Особливості застосування окремих статей контракту.

Тема 8. Міжнародні розрахункові відносини при укладанні зовнішньоекономічних договорів (контрактів)

Сутність міжнародних розрахунків. Документарні форми міжнародних розрахунків. Недокументарні форми міжнародних розрахунків. Джерела правового регулювання міжнародних розрахунків. Поняття та загальна характеристика угод про міжнародні розрахунки. Предмет, сторони та істотні умови угод про міжнародні розрахунки. Порядок укладання, зміни та припинення угод про міжнародні розрахунки.

Документи, що використовуються при здійсненні міжнародних комерційних операцій. Комерційні документи. Транспортні документи. Страхові документи. Фінансові документи.

Тема 9. Ризики при укладенні зовнішньоторговельного контракту та шляхи їх подолання

Загальні засади виникнення ризиків при укладання зовнішньоекономічних договорів (контрактів). Аналіз походження та ризиків у зовнішньоекономічних договорах (контрактах.) та шляхи їх попередження й подолання. Захисні застереження у змісті зовнішньоекономічного договору як засіб попередження виникнення ризиків. Мінімізація валютного ризику у зовнішньоекономічних договорах

4. Структура залікового кредиту дисципліни «Міжнародні контракти»

	Кількість годин					
	Лекції	Практ. заняття	Інд. робота	Тренінг КПЗ	Сам. робота	Контрольні заходи
Змістовий модуль 1. Теоретичні та правові особливості міжнародних контрактів						
Тема 1. Зовнішньоекономічна діяльність як предмет міжнародних домовленостей	2	2	1	2	10	Групові завдання, поточне опитування, тестування, реферати
Тема 2. Міжнародний договір (контракт): сутність та укладання	4				10	
Тема 3. Міжнародні договори України	4	2			10	
Тема 4. Міжнародні економічні договори	4				11	
Змістовий модуль 2. Міжнародні комерційні контракти						
Тема 5. Сутність міжнародних комерційних договорів	4	2	1	4	10	Групові завдання, поточне опитування, тестування, задачі, реферати
Тема 6. Міжнародні правила по уніфікованому тлумаченні торгових термінів у міжнародних комерційних договорах	4	2			11	
Тема 7. Зовнішньоекономічний контракт (договір): його суть та основні умови	4	2	1	2	10	
Тема 8. Міжнародні розрахункові відносини при укладанні зовнішньоекономічних договорів (контрактів)	4	2			10	
Тема 9. Ризики при укладенні зовнішньоторговельного контракту та шляхи їх подолання	2	2			11	
Разом	32	14	3	8	93	

5. Тематика практичних занять.

Практичне заняття 1.

Тема 1. Зовнішньоекономічна діяльність як предмет міжнародних домовленостей

Тема 2. Міжнародний договір (контракт): сутність та укладання

Мета — закріпити розуміння основних понять зовнішньоекономічної діяльності; ознайомитися з основними видами, суб'єктами та принципами здійснення ЗЕД; окреслити

основні риси сучасної системи ЗЕД в системі міжнародної договірної практики; засвоїти теоретичні та правові основи формування теорії міжнародної договірної практики. Вивчити методологічні та методичні основи укладання міжнародних договорів (контрактів) з урахуванням вимог національного законодавства та положень міжнародних договорів; оволодіти основними прийомами й засобами роботи з міжнародними й національними джерелами договірного права

Питання для обговорення:

1. Причини та передумови розвитку зовнішньоекономічної діяльності.
2. Характерні риси сучасної системи ЗЕД.
3. Суть та особливості зовнішньоекономічної політики країни.
4. Характеристика форм зовнішньоекономічної політики.
5. Зовнішньоекономічна діяльність України: сутність та принципи.
6. Суб'єкти та види зовнішньоекономічної діяльності.
7. Організаційна структура управління зовнішньоекономічною діяльністю в Україні.
8. Сутність міжнародного договору.
9. Поняття і джерела права міжнародних договорів.
10. Види міжнародних договорів та їх сторони.
11. Процедура укладання міжнародних договорів.
12. Дія договорів, їх застосування і тлумачення.
13. Недійсність, призупинення та припинення дії міжнародних договорів

Практичне заняття 2

Тема 3. Міжнародні договори України

Тема 4. Міжнародні економічні договори

Мета — вивчити джерела, суб'єкти, предмет та види міжнародних договорів України, знати порядок укладення, виконання та припинення дії міжнародних договорів України; засвоїти методику та техніку аналізу текстів міжнародних договорів. Набуття студентами системних знань щодо основних механізмів і форм регулювання міждержавних економічних відносин через систему міжнародних економічних договорів; володіти механізмом підготовки, укладання, виконання та припинення дії міжнародних економічних договорів

Питання для обговорення:

1. Міжнародні договори України: сутність, види та правове регулювання.
2. Укладення міжнародних договорів України.
3. Надання згоди України на обов'язковість для неї міжнародного договору.
4. Дотримання і виконання міжнародних договорів України
5. Поняття та значення міжнародних економічних договорів.
6. Загальна характеристика відносин, що відносяться до предмету міжнародного економічного договору.
7. Основні види міжнародних економічних договорів, їх загальна характеристика.
8. Односторонні міжнародні економічні договори.
9. Міжнародні економічні угоди

Практичне заняття 3

Тема 5. Сутність міжнародних комерційних договорів

Мета — набути студентами знань з питань підготовки, укладання та виконання міжнародних комерційних договорів (угод) на підставі найважливіших джерел правового регулювання міжнародної комерційної діяльності, а також форм і методів міжнародних комерційних розрахунків

Питання для обговорення:

1. Міжнародні комерційні операції та правова уніфікація міжнародної комерційної діяльності.
2. Принципи, види та міжнародних комерційних договорів.
3. Поняття та загальна характеристика міжнародних торговельних договорів.
4. Предмет, сторони та істотні умови міжнародних торговельних договорів.

5. Порядок укладання, зміни та припинення міжнародного торговельного договору.
6. Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів.

Практичне заняття 4

Тема 6. Міжнародні правила по уніфікованому тлумачення торгових термінів у міжнародних комерційних договорах – 5 год

Мета — застосовувати правила ІНКОТЕРМС-2020 для оформлення комерційних договорів; володіти принципами та сферами застосування, що регулюються в термінами ІНКОТЕРМС-2020; вміти розраховувати з використанням правил ІНКОТЕРМС-2020 митну вартість товарів та вартість поставок; розраховувати митні платежі

Питання для обговорення:

1. Передумови та історія тлумачення торгових термінів у міжнародній практиці.
2. Застосування правил інтерпретації торговельних термінів Інкотермс-2020.
3. Особливості застосування термінів для будь-якого виду транспорту.
4. Правила Інкотермс-2020 для морського та внутрішнього водного транспорту.
5. Вплив умов поставок Інкотермс на митну оцінку товарів.

Практичне заняття 5

Тема 7. Зовнішньоекономічний контракт (договір): його суть та основні умови

Мета — знати види і структуру зовнішньоекономічного контракту (договору); оволодіти організаційними та методичними питаннями укладання та використання зовнішньоекономічних; застосовувати валютні застереження у зовнішньоекономічних договорах

Питання для обговорення:

1. Суть та відмінні характеристики зовнішньоекономічного контракту.
2. Складові частини зовнішньоекономічного контракту.
3. Особливості застосування окремих статей контракту.

Практичне заняття 6

Тема 8. Міжнародні розрахункові відносини при укладанні зовнішньоекономічних договорів (контрактів)

Мета — набуття знань з теоретичних основ, методичних підходів, а також практичних навичок щодо принципів, прийомів і методів організації та здійснення міжнародних розрахунків при укладанні зовнішньоекономічних договорів; вміти використовувати способи платежів та форми розрахунків

Питання для обговорення:

1. Сутність міжнародних розрахунків.
2. Документарні форми міжнародних розрахунків.
3. Недокументарні форми міжнародних розрахунків.
4. Джерела правового регулювання міжнародних розрахунків.
5. Поняття та загальна характеристика угод про міжнародні розрахунки.
6. Предмет, сторони та істотні умови угод про міжнародні розрахунки.
7. Порядок укладання, зміни та припинення угод про міжнародні розрахунки.
8. Документи, що використовуються при здійсненні міжнародних комерційних операцій

Практичне заняття 7

Тема 9. Ризики при укладанні зовнішньоторговельного контракту та шляхи їх подолання

Мета — вміти визначати джерела ризиків при укладанні зовнішньоекономічного контракту; набутти навичок аналізу та оцінювання ризику зовнішньоекономічних контрактів; діагностувати недоліки оцінки ризиків зовнішньоекономічної діяльності; володіти методами упередження ризиків (страхування, хеджування тощо)

Питання для обговорення:

1. Загальні засади виникнення ризиків при укладанні зовнішньоекономічних договорів (контрактів).
2. Аналіз походження та ризиків у зовнішньоекономічних договорах (контрактах.) та

шляхи їх попередження й подолання.

3. Захисні застереження у змісті зовнішньоекономічного договору як засіб попередження виникнення ризиків.

4. Мінімізація валютного ризику у зовнішньоекономічних договорах

6. Тренінг

Тренінг з дисципліни. Тренінг – це запланований процес модифікації (зміни) відношення, знання чи поведінкових навичків того, хто навчається, через набуття навчального досвіду з тим, щоб досягти ефективного виконання в одному виді діяльності або в певній галузі.

Метою проведення тренінгу з дисципліни «Міжнародні контракти» є створення неформального, невимушеного спілкування, яке відкриває перед групою студентів варіанти розвитку та розв’язання проблеми з питань підготовки, узгодження, укладання та тлумачення міжнародних договорів та міжнародних комерційних контрактів.

Порядок проведення тренінгу

1. *Вступна частина* проводиться з метою ознайомлення студентів з темою тренінгового заняття

2. *Організаційна частина* полягає у створенні робочого настрою у колективі студентів, визначенні правил проведення тренінгового заняття.

3. *Практична частина* реалізовується шляхом виконання завдань у групах студентів у кількості 3-5 осіб з певних проблемних питань теми тренінгового заняття

4. *Підведення підсумків.* Обговорюються результати виконаних завдань у групах. Обмін думками з питань, які виносилися на тренінгові заняття

Тематика для тренінгових занять

1. Оцінка міжнародних економічних угод

Завдання: обрати одну з відомих міжнародних економічних угод і проаналізувати її вплив на країни-учасниці.

Вивчити економічні, соціальні та політичні наслідки угоди, враховуючи як позитивні, так і негативні аспекти.

Етапи оцінювання:

1. Огляд угоди (мета, сторони).
2. Оцінка економічних наслідків.
3. Пропозиції щодо вдосконалення або адаптації угоди.

2. Розробка міжнародного комерційного контракту

Завдання: обирати дві країни з різними правовими системами та розробити типовий міжнародний контракт на поставку товарів або послуг. При цьому необхідно врахувати всі основні аспекти контракту: права та обов’язки сторін, умови поставки, платіжні умови, форс-мажор та вирішення спорів.

Етапи оцінювання:

1. Опис юридичного середовища обраних країн.
2. Розробка повного тексту контракту.
3. Оцінка ризиків та пропозиції щодо захисту інтересів сторін.

3. Аналіз випадків невиконання контрактів

Завдання: проаналізувати реальні приклади невиконання міжнародних контрактів і визначити наслідки для обох сторін. Запропонувати варіанти для мінімізації ризиків невиконання в майбутніх контрактах.

Етапи виконання:

1. Огляд конкретного прикладу невиконання контракту.
2. Аналіз причин та наслідків для сторін.
3. Розробка стратегій для запобігання невиконанням в майбутніх контрактах.

4. Вирішення проблематики подвійного оподаткування

Завдання: проаналізувати проблеми, які виникають при укладенні міжнародних контрактів через питання подвійного оподаткування. Дослідити механізми уникнення подвійного оподаткування, що використовуються в міжнародній практиці, і розробити

рекомендації для компаній щодо оптимізації податкового навантаження.

Етапи оцінювання:

1. Огляд проблеми подвійного оподаткування.
2. Аналіз міжнародних договорів про уникнення подвійного оподаткування.
3. Розробка рекомендацій для бізнесу.
5. *Оцінка регулюючих аспектів міжнародних контрактів*

Завдання: обрати конкретну галузь і проаналізувати, як міжнародне регулювання впливає на укладення контрактів. Необхідно враховувати законодавство обох країн, стандарти і регуляторні вимоги.

Етапи виконання:

1. Аналіз міжнародних та національних норм для обраної галузі.
2. Оцінка впливу регуляторних актів на структуру контракту.
3. Розробка рекомендацій для забезпечення відповідності контракту регуляторним вимогам.

7. Самостійна робота

Самостійна робота з дисципліни "Міжнародне співробітництво" виконується упродовж семестру. Виконання її є обов'язковою умовою успішного вивчення курсу та отримання позитивної оцінки.

Самостійна робота оцінюється за 100-бальною шкалою і є одним із обов'язкових складових модулів залікового кредиту.

У процесі самостійної роботи студенти мають оволодіти вміннями та навичками:

- організації самостійної навчальної діяльності;
- роботи з навчальною, навчально-методичною, науковою, науково-популярною літературою;
- опрацювання статистичної інформації.

Тема для самостійної роботи: *Участь в моделюванні міжнародних переговорів (з конкретної проблематики на вибір студента)*

Завдання: Студенти мають взяти участь у симуляції міжнародних переговорів з конкретної проблеми (наприклад, кліматичні зміни, ядерне роззброєння, торгівля).

Протягом курсу студенти готуються, досліджуючи позиції різних країн, розробляють стратегії ведення переговорів, оцінюють політичні та економічні наслідки рішень.

Етапи оцінювання:

1. Підготовка до переговорів (дослідження позицій).
2. Участь у переговорному процесі.
3. Аналіз результатів переговорів і їх впливу на міжнародні відносини.

8. Засоби оцінювання та методи демонстрування результатів навчання

У процесі вивчення дисципліни "Міжнародні контракти" використовуються наступні засоби оцінювання та методи демонстрування результатів навчання:

- стандартизовані тести;
- поточне опитування;
- модульне тестування та опитування;
- реферати;
- задачі;
- презентації результатів виконаних завдань та досліджень;
- оцінювання результатів СРС;
- оцінювання результатів тренінгу;
- інші види індивідуальних та групових завдань.

9. Критерії, форми поточного та підсумкового контролю

Критерії оцінювання

Підсумковий бал (за 100-бальною шкалою) з дисципліни "Міжнародні контракти" визначається як середньозважена величина, залежно від питомої ваги кожної складової

залікового кредиту:

Модуль 1		Модуль 2	Модуль 3
40%	40%	5%	15%
Поточне оцінювання	Модульний контроль 1	Тренінг	Самостійна робота
Визначається як середнє арифметичне з оцінок, отриманих під час практичних занять 1-7 (кожен здобувач має бути оцінений не рідше як раз на два заняття)	Письмова робота, яка охоплює теми 1-9	Оцінка за виконання завдання визначається як середнє арифметичне з оцінок, отриманих під час тренінгу	Оцінка за виконання завдання

Шкала оцінювання:

За шкалою університету	За національною шкалою	За шкалою ECTS
90-100	відмінно	A (відмінно)
85-89	добре	B (дуже добре)
75-84		C (добре)
65-74	задовільно	D (задовільно)
60-64		E (достатньо)
35-59	незадовільно	FX (незадовільно з можливістю повторного складання)
1-34		F (незадовільно з обов'язковим повторним курсом)

10. Інструменти, обладнання та програмне забезпечення, використання яких передбачає навчальна дисципліна.

№	Найменування	Номер
1.	Мультимедійне забезпечення викладання лекцій (проектор; on-line платформи: ZOOM; Google Meet)	1-9
2.	Система дистанційного навчання ЗУНУ moodle.wunu.edu.ua	1-9
3.	Пакет прикладних програм базових інформаційних технологій: MS Office	1-9
4.	Телекомунікаційне програмне забезпечення (Internet Explorer, Opera, Google Chrome, Firefox)	1-9

Рекомендовані джерела інформації

- Береславська О. І. Міжнародні розрахунки та валютні операції : навч. посіб. / О. І. Береславська. Ірпінь : Університет ДФС України, 2019. 368 с.
- Віденська конвенція про право міжнародних договорів: Міжнародний документ ООН, від 23.05.1969. URL:http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/995_118
- Віденська конвенція про право договорів між державами та міжнародними організаціями або між міжнародними організаціями: Міжнародний документ ООН від 21.03.1986. URL: http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/995_a04
- Войціховський, А. В. Міжнародне право : підручник / А. В. Войціховський ; МВС України, Харків. нац. ун-т внутр. справ. Харків, 2020. 544 с.
- Гаряєва Г. М. Міжнародні розрахунки та правові норми застосовувані у міжнародному приватному праві / Г. М. Гаряєва // Вісник Національного технічного університету "ХПІ". Економічні науки = Bulletin of the National Technical University "KhPI". Economic sciences : зб. наук. пр. – Харків : НТУ "ХПІ", 2019. – № 24. – С. 148-151

6. Гребельник О. Основи зовнішньоекономічної діяльності : підручник / О. П. Гребельник. – 5-те вид., перероб. та допов. ; Університет ДФС України. Ірпінь : 2019. 410 с
7. Дем'янюк О. Б., Сохацький О.Ю. Методичні вказівки до виконання Комплексного індивідуального практичного завдання з навчальної дисципліни «Міжнародні контракти». Тернопіль: ЗУНУ, 2020. 22 с.
8. Дем'янюк О. Б., Сохацький О.Ю. Методичні вказівки до проведення практичних занять з навчальної дисципліни «Міжнародні контракти». Тернопіль: ЗУНУ, 2020. 28 с.
9. Дем'янюк О. Б. Конспект лекцій з дисципліни «Міжнародні контракти». Тернопіль: ЗУНУ, 2022. 124 с.
10. Дем'янюк О. Міжнародна допомога як вид співробітництва з міжнародними організаціями. Цифрова економіка та економічна безпека. Випуск 9(09). 2023. С. 36-41 DOI: <https://doi.org/10.32782/dees.9-7>
11. Дем'янюк О. Зварич Р, Починок Н. Зовнішньоекономічні пріоритети України на глобальному ринку хімічної промисловості. Вісник економіки. 2023. Вип. 4. С. 232-242. DOI: <https://doi.org/10.35774/visnyk2023.04.232>
12. Закон України "Про зовнішньоекономічну діяльність" від 16.04.91 № 959-XII (з наступними змінами та доповненнями). URL: <http://zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=959-12>
13. Закон України "Про міжнародні договори України" від Закон від 29.06.2004 № 1906-IV (з наступними змінами та доповненнями) . URL: <http://zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=959-12>
14. Козак Ю. Г. Зовнішньоекономічна діяльність: навчальний посібник. Київ: Центр навчальної літератури, 2018. 292 с
15. Мазаракі А.А. Управління ризиками в зовнішньоекономічній діяльності : підручник / А.А. Мазаракі, Т.М. Мельник, О.В. Генералов. – Київ : Київ. нац. торг.-екон. ун-т, 2018. – 312 с.
16. Міжнародне публічне право : підручник : у 2 т. Том 2. Основні галузі / [В. В. Мицик, М. В. Буроменський, М. М. Гнатовський та ін.] ; за ред. В. В. Мицика. 2-ге вид., змін. Харків : Право, 2020
17. Міжнародна торговельна діяльність: підручник / за наук. ред. В.В. Рокочої. - К. : Університет економіки та права "КРОК", 2018. 698 с.
18. Мирошніченко, В. О. Міжнародне торгове право у схемах, таблицях і визначеннях : навч. посіб. К. : ЦУЛ, 2020. 142 с.
19. Мирошніченко, В. О. Міжнародне приватне право у схемах і визначеннях : навч. посіб. К. : ЦУЛ, 2018. 150 с
20. Москвіна А., Вороніна О. Організація, техніка підготовки та виконання зовнішньоекономічних контрактів: конспект лекцій; Харків. нац.ун-т міськ. госп-ва ім. О. М. Бекетова. Харків : ХНУМГ ім. О. М. Бекетова, 2020. 171 с.
21. Офіційний сайт Інкотермс-2020 в Україні. URL: https://incoterms2020.com.ua/About_INCOTERMS_2020.html
22. Управління зовнішньоекономічною діяльністю: навчальний посібник [Електронний ресурс]/ Г.Я. Глуха, О.А. Задоя, О.А. Євтушенко, Е.М. Лимонова. – Дніпро: Університет імені Альфреда Нобеля, 2019. – 156 с.
23. Incoterms 2020 . URL: https://2go.iccwbo.org/incoterms-2020-eng-config+book_version-Book.
24. Charman Mary. Contract Law. Fourth edition. 2007. 355 p. URL: <https://www.hzu.edu.in/uploads/2020/10/97-contract-law-willan-publishing-2007.pdf>
25. Cunningham Lawrence. Contracts in the Real World. Second Edition. George Washington University Law School. Cambridge University Press. 2016. 317 p. URL: <https://www.pdfdrive.com/contracts-in-the-real-world-stories-of-popular-contracts-and-why-they-matter-e180950281.html>
26. Model Contracts for Small Firms Legal Guidance for Doing International Business. International Trade Centre, August 2010. 21 p. URL: <https://legacarta.intracen.org/wp-content/uploads/1-international-contractual-alliance.pdf>

27. McKendrick Ewan. Contract Law. Twelfth edition. 2017. 508 p. URL: <https://www.pdfdrive.com/contract-law-e91254766.html>
28. Stark Tina. Drafting Contracts: How and Why Lawyers Do What They Do. Second Edition. 2019. 641 p. URL: <https://www.pdfdrive.com/drafting-contracts-how-and-why-lawyers-do-what-they-do-second-edition-e193156622.html>