



Силабус курсу Поведінкова геоекономіка

Ступінь вищої освіти – бакалавр
Галуз знань – 29 Міжнародні відносини
Спеціальність – 291 Міжнародні відносини, суспільні комунікації та регіональні студії
Освітньо-професійна програма «Міжнародні відносини, суспільні комунікації та регіональні студії»

Рік навчання: III, Семестр: 5

Кількість кредитів: 5 Мова викладання: українська

Керівник курсу

ПІП

к.е.н., доц. Карпшин Наталія Іванівна

Контактна інформація

nkarpyshyn@gmail.com

Опис дисципліни

Дисципліна «Поведінкова геоекономіка» досліджує комплекс економіко-психологічних та поведінкових чинників та їх вплив на процес прийняття рішень суб'єктами економічних відносин, в тому числі, країн як економічних агентів. Дисципліна дає відповіді на питання: чому економічні суб'єкти приймають помилкові фінансові рішення і терплять збитки, а держави - фінансові кризи; як уникнути поведінкових «пасток» і зменшити негативний вплив емоційних, соціальних та інших поведінкових факторів при прийнятті управлінських та фінансових рішень; за якими поведінковими правилами «працює» фінансовий ринок; які потрібні психологічні якості, щоб приймати обдумані і адекватні фінансові рішення.

Особливість дисципліни проявляється в міждисциплінарному характері і поєднанні таких наук як поведінкова економіка, геоекономіка, психологія, соціологія і культурологія.

Структура курсу

№	Тема	Результати навчання	Завдання
1	1. Ірраціональна економічна поведінка	Знання економічної термінології, вміння пояснювати причини ірраціональної економічної поведінки та аналізу когнітивних систем мислення	Тести, питання
2	2. Виникнення і розвиток поведінкової економіки	Вміння досліджувати еволюції вчення про поведінкову економіку; оцінювати альтернативні погляди та підходи в економічній науці розуміти зміст поняття «поведінкова геоекономіка».	Тести, питання

3	3. Теорія когнітивної помилки	Вміння аналізувати причини та наслідки когнітивної помилки; оцінювати впливи соціальних, когнітивних та емоційних факторів на процес прийняття економічних рішень.	Тести, питання
4	4. Теорія перспектив	Здатність використовувати інструментарій теорії перспектив для пояснення різних відхилень при прийнятті економічних рішень в умовах ризику та невизначеності	Тести, питання
5	5. Системні помилки в процесі схвалення рішень	Розуміння системних помилок, які виникають в процесі ухвалення рішень та розроблення рекомендацій щодо їх уникнення	Тести, питання
6	6. Поведінковий вплив на фінансові ринки	Розуміння причин виникнення фінансових криз та аномалій. Усвідомлення поведінкових правил фондового ринку. Освоєння засад теорії шумової торгівлі та теорії ефективності операцій трейдера.	Тести, питання
7	7. Надж-технології в регуляторній політиці держави	Розуміння концепції лібертаріанського патерналізму та знання методів «підштовхування» в державному регулюванні.	
8	8. Міжнародний досвід використання поведінкових інсайтів	Ознайомлення із досвідом США, Великобританії, Австралії, Данії, Канади, Франції, Німеччини, Нідерландів, Перу, Сінгапуру тощо.	Тести, питання

Літературні джерела

1. Алонсо-Трабанко, Х. М. Геоекономічне значення війни в Україні. *Економіка України*. 2023. № 4 (737). С. 3-19.
2. Благун І. І. Аномалії на фінансових ринках як фактор ірраціональної поведінки інвесторів. *Науковий вісник Ужгородського університету*. 2017. Випуск 2 (50). С. 239-244.
3. Ден Аріелі Передбачувана ірраціональність. URL: <http://www.afo.com.ua/uk/news/2-general-assessment/1297-dan-ariely-predictably-irrational>
4. Ілляшенко П. Поведінкові фінанси: історичний огляд і основні засади. *Вісник національного банку України*. 2017. Червень. С. 30-57.
5. Карпишин Н. І., Крамар Н. Лібертаріанський патерналізм або стратегія оптимального вибору фінансових рішень. *Монетарні та фінансові аспекти стабільного економічного розвитку: збірник тез доповідей Всеукраїнської наукової Інтернет-конференції (Тернопіль, 10 листопада 2018)*. Вектор. Тернопіль, 2018. С. 329-330.
6. Карпишин Н. І., Табака С. А. Поведінкові фінансові рішення населення в процесі споживання. *Світ фінансів*. 2020. №3.
7. Намясенко, В. Управління відновленням після війни та трансформація економіки України через поведінкову економіку та меритократичну демократію. *Journal of Governance & Regulation*. 2025. Т. 14, № 3. С. 117-127. DOI: 10.22495/jgrv14i3art11
8. Поведінкова економіка. URL: <http://uk.wikipedia.org/wiki>.

9. Поведінкова економіка: від теорії до практики: міждисциплінарний навчальний посібник. За науковою ред. к.е.н., доц. Татомир І.Л., к.е.н., доц. Квасній Л.Г. Трускавець: ПОСВІТ, 2022, 408 с.
10. Поведінкові чинники фінансових рішень домогосподарств. Конкурсна робота URL: <https://knute.edu.ua/file/NjY4NQ==/e737e9482584c96082233d722502d65f.pdf>
11. Річард Талер. Поведінкова економіка. Як емоції впливають на економічні рішення / пер. з англ. Світлана Крикуненко. - К.: Наш формат, 2018. - 464 с.
12. Солодухін С. В., Шайтанова Є.С. Сучасні підходи до аналізу впливу поведінкових факторів в управлінні економічними суб'єктами. *Науковий вісник Ужгородського національного університету*. 2017. Вип. 15, Ч. 2. С. 129-132.
13. Талер Р., Санстейн К. Поштовх. Як допомогти людям зробити правильний вибір. URL: <https://nashformat.ua/products/poshtovh.-yak-dopomogty-lyudyam-zrobyty-pravylnyj-vybir-709043>
14. Ушакова Н.Г., Помінова І.І. Поведінкова економіка в парадигмальній структурі сучасної економічної теорії. *Бізнес Інформ*. 2019. №9. С. 8-13.
15. Хомін, М. Поведінкова економіка війни: аналіз ядерних погроз, енергетичних компромісів та сприйняття реальності в умовах війни // *The Ukrainian View*. 2022. URL: <https://medium.com/the-ukrainian-view/the-behavioral-economics-of-war-1e70997207e5>.
16. Чернобай Л., Широн Ю. Поведінкова економіка: сутність та підходи до визначення. *Психологічні виміри культури, економіки, управління*. 2016. №8. С. 71-78.
17. Ball, S., Hiscox, M., and Oliver, T. (2017). Starting a Behavioural Insights Team: Three Lessons from the Behavioural Economics Team of the Australian Government. *Journal of Behavioral Economics for Policy* 1(S): 21-26.
18. Behavioural Insights Applied to Policy. European Report 2016, European Commission Joint Research Centre, EUR 27726 EN, <http://dx.doi.org/10.2760/903938>.
19. Chuvakhin, N. Efficient Market Hypothesis And Behavioral Finance - Is A Compromise In Sight?, 2010. URL: <http://ncbase.com/papers/EMH-BF.pdf>
20. Geiger, N. (2016). Behavioural Economics and Economic Policy: A Comparative Study of Recent Trends. *Œconomia* (6-1): 81-113.
21. Hansen, P. G. (2017). Nudging Taxation.: iNudgeyou. Retrieved June 10, 2018 from <https://www.emta.ee>
22. Harris, J. M., & Blackwill, R. D. *War by Other Means: Geoeconomics and Statecraft*. Cambridge, MA: Harvard University Press, 2016. 256 p.
23. Hinton, J. M. Uneven development, competitiveness and behavioural economic geography // *Journal of Economic Geography*. 2024. Vol. 24, No. 2. P. 145-167. <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S1757780224000222>
24. Illiashenko P. (2017) Behavioral fianance: History and Foundation. *Visnyk of the National Bank of Ukraine*, No. 239, pp. 28-54.
25. Karpyshyn Nataliia Behavioral financial decisions of households in Ukraine. Сучасні детермінанти фіскальної політики: локальний та міжнародний вимір: збірник матеріалів III Міжнародної науково-практичної конференції (м. Тернопіль, 10 вересня 2019 року). Тернопіль: THEU, 2019. XXX с., англ. мова.
26. Lourenco, J.S. et al. (2016), "Behavioural Insights Applied to Policy", European Report 2016, European Commission Joint Research Centre, EUR 27726 EN, <http://dx.doi.org/10.2760/903938>.
27. Lunn, P. (2014), *Regulatory Policy and Behavioural Economics*, OECD Publishing, Paris, <http://dx.doi.org/10.1787/9789264207851-en>.

28. NudgeFrance (2018, January 27). "The 2017 Nudge Challenge Greenpeace–Les gagnants!" Retrieved June 6, 2018 from <http://www.nudgefrance.org/the-2017-nudge-challengegreenpeace-gagnants/>.

29. OECD (2017), Behavioural Insights and Public Policy: Lessons from Around the World, OECD Publishing, Paris. <http://dx.doi.org/10.1787/9789264270480-en>

30. Shleifer A. Inefficient Markets: An Introduction to Behavioral Finance.

Політика оцінювання

- **Політика щодо дедлайнів та перескладання:** Для виконання індивідуальних завдань і проведення контрольних заходів встановлюються конкретні терміни. Перескладання модулів відбувається із дозволу деканату за наявності поважних причин (наприклад, лікарняний).
- **Політика щодо академічної доброчесності:** Використання друкованих і електронних джерел інформації під час контрольних заходів та екзаменів заборонено.
- **Політика щодо відвідування:** Відвідування занять є обов'язковим компонентом оцінювання. За об'єктивних причин (наприклад, карантин, воєнний стан, хвороба, закордонне стажування) навчання може відбуватись в он-лайн формі за погодженням із керівником курсу з дозволу дирекції інституту.

Оцінювання

Остаточна оцінка за курс розраховується наступним чином:

Модуль 1		Модуль 2	Модуль 3
40%	40%	5%	15%
Поточне оцінювання визначається як середнє арифметичне з оцінок, отриманих під час занять	Модульний контроль передбачає оцінку завдань по кожній темі. Оцінка виставляється як сума отриманих за кожне завдання балів (1 завдання – макс. 25 балів)	Тренінг (Оцінка виставляється за виконане завдання)	Самостійна робота (Оцінка виставляється за виконане завдання)

Шкала оцінювання студентів:

ECTS	Бали	Зміст
A	90-100	відмінно
B	85-89	добре
C	75-84	добре
D	65-74	задовільно
E	60-64	достатньо
FX	35-59	незадовільно з можливістю повторного складання
F	1-34	незадовільно з обов'язковим повторним курсом