

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ  
ЗАХІДНОУКРАЇНСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ**

**ЗАТВЕРДЖУЮ**

Директор Навчально-наукового інституту  
міжнародних відносин ім. Б. Д. Гаврилишина  
\_\_\_\_\_ Ірина ІВАЦУК

" \_\_\_\_\_ " \_\_\_\_\_ 2023 р.



**ЗАТВЕРДЖУЮ**

В.о. проректора з науково-педагогічної  
роботи  
\_\_\_\_\_ Віктор ОСТРОВЕРХОВ

" \_\_\_\_\_ " \_\_\_\_\_ 2023 р.



**ЗАТВЕРДЖУЮ**

Директор Навчально-наукового інституту  
новітніх освітніх технологій

\_\_\_\_\_ Святослав ПИТЕЛЬ

" \_\_\_\_\_ " \_\_\_\_\_ 2023 р.



## РОБОЧА ПРОГРАМА

з дисципліни -	«Міжнародні контракти»
ступінь вищої освіти –	магістр
галузь знань –	29 «Міжнародні відносини»
спеціальність –	292 «Міжнародні економічні відносини»
освітньо-професійна програма –	«Міжнародний маркетинг»

**кафедра міжнародних економічних відносин**

Форма навчання	Курс	Семестр	Лекції (год.)	Практ. (год.)	ІРС (год.)	Тренінг, (год.)	Самост. робота студ. (год.)	Разом (год.)	Залік (сем.)
Денна	I	2	30	15	5	4	96	150	2
Заочна	I	2	8	4	-	-	138	150	2

Тернопіль – ЗУНУ  
2023

*2023*

Робочу програму склала доцент кафедри міжнародних економічних відносин,  
доцент, канд. екон. наук Ольга ДЕМ'ЯНЮК

Робоча програма затверджена на засіданні кафедри міжнародних економічних  
відносин, протокол № 3 від 29.09. 2023 р.


Завідувача кафедри,  
д-р. екон.наук, проф.



Роман ЗВАРИЧ

Розглянуто та схвалено групою забезпечення спеціальності «Міжнародні  
економічні відносини», протокол № 2 від 29.09. -2023 р.

Голова групи забезпечення  
спеціальності  
д-р. екон.наук, проф.



Роман ЗВАРИЧ

Гарант ОП  
канд. екон. наук., доц.



Вікторія ГОМОТЮК

## СТРУКТУРА РОБОЧОЇ ПРОГРАМИ НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

### «Міжнародні контракти»

#### 1. Опис дисципліни " Міжнародні контракти "

Дисципліна "Міжнародні контракти"	Галузь знань, спеціальність, СВО	Характеристика навчальної дисципліни
Кількість кредитів – 5	галузь знань (шифр, найменування) 29 «Міжнародні відносини»	Статус дисципліни: вибіркова дисципліна Мова навчання українська
Кількість залікових модулів – 3	Спеціальність (шифр, найменування) 292 «Міжнародні економічні відносини»  Освітньо-професійна програма «Міжнародний маркетинг»	Рік підготовки: Денна – 1 Заочна – 1 Семестр: Денна – 2 Заочна – 2
Кількість змістових модулів – 2	Ступінь вищої освіти – магістр	Лекції: Денна – 30 год Заочна – 8 год Практичні заняття: Денна – 15 год Заочна – 4 год
Загальна кількість годин – 150		Самостійна робота: Денна – 96 год Заочна – 138 год Тренінг: Денна – 4 год Індивідуальна робота: Денна – 5 год
Тижневих годин – 10 з них аудиторних – 3		Вид підсумкового контролю – залік

#### 2. Мета й завдання вивчення дисципліни "Міжнародні контракти"

##### 2.1. Мета вивчення дисципліни

Метою навчальної дисципліни "Міжнародні контракти" є формування системи теоретичних знань і практичних навичок в поглибленому освоєнні міждержавних (міжнародних) відносин, які вироблені міжнародним правом в частині міжнародної договірної практики, і засвоєння навичок практичної роботи у сфері укладання, додержання, тлумачення міжнародних контрактів як на рівні держави так і суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності

Дисципліна є важливою складовою частиною підготовки спеціаліста: економіста-міжнародника та займає важливе місце в його майбутній практичній діяльності. Вона зорієнтована на розвиток спеціаліста, здатного аналізувати тенденції, закономірності й особливості розвитку світового ринку, вести ділові і бізнесові переговори як на міжнародному так і на національному рівнях.

Навчальна дисципліна "Міжнародні контракти" є теоретичною та практичною основою сукупності знань та вмій, що формують профіль фахівця в галузях економіки, менеджменту, економічних відносин тощо.

##### 2.2. Завдання вивчення дисципліни

Головним завданням курсу «Міжнародні контракти» є вивчення студентами методологічних та методичних основ укладання міжнародних контрактів та набуття системних знань щодо основних механізмів і форм регулювання міждержавних відносин з урахуванням вимог національного законодавства та положень міжнародних договорів

### **3. Програма дисципліни «Міжнародні контракти»**

#### ***Змістовий модуль 1. Теоретичні та правові особливості міжнародних контрактів***

##### **Тема 1. Зовнішньоекономічна діяльність як предмет міжнародних домовленостей**

Причини та передумови розвитку зовнішньоекономічної діяльності. Характерні риси сучасної системи ЗЕД. Суть та особливості зовнішньоекономічної політики країни. Характеристика форм зовнішньоекономічної політики. Зовнішньоекономічна діяльність України: сутність та принципи. Суб'єкти та види зовнішньоекономічної діяльності. Організаційна структура управління зовнішньоекономічною діяльністю в Україні.

##### **Тема 2. Міжнародний договір (контракт): сутність та укладання**

Сутність міжнародного договору. Поняття і джерела права міжнародних договорів. Види міжнародних договорів та їх сторони. Процедура укладання міжнародних договорів. Дія договорів, їх застосування і тлумачення. Недійсність, призупинення та припинення дії міжнародних договорів.

##### **Тема 3. Міжнародні договори України**

Міжнародні договори України: сутність, види та правове регулювання. Укладення міжнародних договорів України. Надання згоди України на обов'язковість для неї міжнародного договору. Дотримання і виконання міжнародних договорів України.

##### **Тема 4. Міжнародні економічні договори**

Поняття та значення міжнародних економічних договорів. Поняття міжнародного економічного договору. Загальна характеристика відносин, що відносяться до предмету міжнародного економічного договору. Значення міжнародного договору як основного регулятора міжнародних економічних відносин. Види договорів та угод. Основні види міжнародних економічних договорів, їх загальна характеристика. Односторонні міжнародні економічні договори. Міжнародні економічні угоди.

#### ***Змістовий модуль 2. Міжнародні комерційні контракти***

##### **Тема 5. Сутність міжнародних комерційних договорів**

Міжнародні комерційні операції та правова уніфікація міжнародної комерційної діяльності. Принципи, види та міжнародних комерційних договорів.

Поняття та загальна характеристика міжнародних торговельних договорів. Предмет, сторони та істотні умови міжнародних торговельних договорів. Порядок укладання, зміни та припинення міжнародного торговельного договору. Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів.

##### **Тема 6. Міжнародні правила по уніфікованому тлумачення торгових термінів у міжнародних комерційних договорах**

Передумови та історія тлумачення торгових термінів у міжнародній практиці.

Застосування правил інтерпретації торговельних термінів Інкотермс-2020.

Особливості застосування термінів для будь-якого виду транспорту. Правила Інкотермс-2020 для морського та внутрішнього водного транспорту.

Вплив умов поставок Інкотермс на митну оцінку товарів.

##### **Тема 7. Зовнішньоекономічний контракт (договір): його суть та основні умови**

Суть та відмінні характеристики зовнішньоекономічного контракту. Складові частини зовнішньоекономічного контракту. Особливості застосування окремих статей контракту.

##### **Тема 8. Міжнародні розрахункові відносини при укладанні зовнішньоекономічних**

### договорів (контрактів)

Сутність міжнародних розрахунків. Документарні форми міжнародних розрахунків. Недокументарні форми міжнародних розрахунків. Джерела правового регулювання міжнародних розрахунків. Поняття та загальна характеристика угод про міжнародні розрахунки. Предмет, сторони та істотні умови угод про міжнародні розрахунки. Порядок укладання, зміни та припинення угод про міжнародні розрахунки.

Документи, що використовуються при здійсненні міжнародних комерційних операцій. Комерційні документи. Транспортні документи. Страхові документи. Фінансові документи.

### Тема 9. Ризики при укладенні зовнішньоторговельного контракту та шляхи їх подолання

Загальні засади виникнення ризиків при укладання зовнішньоекономічних договорів (контрактів). Аналіз походження та ризиків у зовнішньоекономічних договорах (контрактах.) та шляхи їх попередження й подолання. Захисні застереження у змісті зовнішньоекономічного договору як засіб попередження виникнення ризиків. Мінімізація валютного ризику у зовнішньоекономічних договорах

### 4. Структура залікового кредиту дисципліни «Міжнародні контракти» (денна форма навчання)

	Кількість годин				Контрольні заходи
	Лекції	Практ. заняття	Сам. робота	Інд. робота	
<b>Змістовий модуль 1. Теоретичні та правові особливості міжнародних</b>					
Тема 1. Зовнішньоекономічна діяльність як предмет міжнародних домовленостей	2	2	11	-	Групові завдання, поточне опитування, тестування кейси,
Тема 2. Міжнародний договір (контракт): сутність та укладання	4		11	1	
Тема 3. Міжнародні договори України	4	2	10	-	
Тема 4. Міжнародні економічні договори	2	2	11	1	
<b>Змістовий модуль 2. Міжнародні комерційні контракти</b>					
Тема 5. Сутність міжнародних комерційних договорів	2	2	11		Групові завдання, поточне опитування, тестування кейси
Тема 6. Міжнародні правила по уніфікованому тлумачення торгових термінів у міжнародних комерційних договорах	4	2	10	1	
Тема 7. Зовнішньоекономічний контракт (договір): його суть та основні умови	4	2	11	1	
Тема 8. Міжнародні розрахункові відносини при укладанні зовнішньоекономічних договорів	4	2	10	-	
Тема 9. Ризики при укладенні зовнішньоторговельного контракту та	4	1	11	1	
Тренінг			4		
<b>Разом</b>	<b>30</b>	<b>15</b>	<b>100</b>	<b>5</b>	

(заочна форма навчання)

	Лекції	Практичні заняття	Самостійна робота
<b>Змістовий модуль 1. Теоретичні та правові особливості міжнародних контрактів</b>			
Тема 1. Зовнішньоекономічна діяльність як предмет міжнародних домовленостей	2	2	16
Тема 2. Міжнародний договір (контракт): сутність та укладання			16
Тема 3. Міжнародні договори України	2		14
Тема 4. Міжнародні економічні договори			16
<b>Змістовий модуль 2. Міжнародні комерційні контракти</b>			
Тема 5. Сутність міжнародних комерційних договорів	2		14
Тема 6. Міжнародні правила по уніфікованому тлумаченні торгових термінів у міжнародних комерційних договорах			16
Тема 7. Зовнішньоекономічний контракт (договір): його суть та основні умови	2		14
Тема 8. Міжнародні розрахункові відносини при укладанні зовнішньоекономічних договорів (контрактів)			16
Тема 9. Ризики при укладенні зовнішньоторговельного контракту та шляхи їх подолання			16
<b>Разом</b>	<b>8</b>	<b>4</b>	<b>138</b>

## 5. Тематика практичних занять.

### Практичне заняття 1.

**Тема 1. Зовнішньоекономічна діяльність як предмет міжнародних домовленостей**

**Тема 2. Міжнародний договір (контракт): сутність та укладання**

**Мета** — закріпити розуміння основних понять зовнішньоекономічної діяльності; ознайомитися з основними видами, суб'єктами та принципами здійснення ЗЕД; окреслити основні риси сучасної системи ЗЕД в системі міжнародної договірної практики; засвоїти теоретичні та правові основи формування теорії міжнародної договірної практики. Вивчити методологічні та методичні основи укладання міжнародних договорів (контрактів) з урахуванням вимог національного законодавства та положень міжнародних договорів; оволодіти основними прийомами й засобами роботи з міжнародними й національними джерелами договірної права

#### Питання для обговорення:

1. Причини та передумови розвитку зовнішньоекономічної діяльності.
2. Характерні риси сучасної системи ЗЕД.
3. Суть та особливості зовнішньоекономічної політики країни.
4. Характеристика форм зовнішньоекономічної політики.
5. Зовнішньоекономічна діяльність України: сутність та принципи.
6. Суб'єкти та види зовнішньоекономічної діяльності.
7. Організаційна структура управління зовнішньоекономічною діяльністю в Україні.
8. Сутність міжнародного договору.
9. Поняття і джерела права міжнародних договорів.

10. Види міжнародних договорів та їх сторони.
11. Процедура укладання міжнародних договорів.
12. Дія договорів, їх застосування і тлумачення.
13. Недійсність, призупинення та припинення дії міжнародних договорів

### **Практичне заняття 2.**

#### **Тема 3. Міжнародні договори України**

**Мета** — вивчити джерела, суб'єкти, предмет та види міжнародних договорів України, знати порядок укладання, виконання та припинення дії міжнародних договорів України; засвоїти методику та техніку аналізу текстів міжнародних договорів.

#### **Питання для обговорення:**

1. Міжнародні договори України: сутність, види та правове регулювання.
2. Укладання міжнародних договорів України.
3. Надання згоди України на обов'язковість для неї міжнародного договору.
4. Дотримання і виконання міжнародних договорів України

### **Практичне заняття 3**

#### **Тема 4. Міжнародні економічні договори**

**Мета** — набуття студентами системних знань щодо основних механізмів і форм регулювання міждержавних економічних відносин через систему міжнародних економічних договорів; володіти механізмом підготовки, укладання, виконання та припинення дії міжнародних економічних договорів

#### **Питання для обговорення:**

1. Поняття та значення міжнародних економічних договорів.
2. Загальна характеристика відносин, що відносяться до предмету міжнародного економічного договору.
3. Основні види міжнародних економічних договорів, їх загальна характеристика.
4. Односторонні міжнародні економічні договори.
5. Міжнародні економічні угоди

### **Практичне заняття 4.**

#### **Тема 5. Сутність міжнародних комерційних договорів**

**Мета** — набуття студентами знань з питань підготовки, укладання та виконання міжнародних комерційних договорів (угод) на підставі найважливіших джерел правового регламентування міжнародної комерційної діяльності, а також форм і методів міжнародних комерційних розрахунків

#### **Питання для обговорення:**

1. Міжнародні комерційні операції та правова уніфікація міжнародної комерційної діяльності.
2. Принципи, види та міжнародних комерційних договорів.
3. Поняття та загальна характеристика міжнародних торговельних договорів.
4. Предмет, сторони та істотні умови міжнародних торговельних договорів.
5. Порядок укладання, зміни та припинення міжнародного торговельного договору.
6. Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів.

### **Практичне заняття 5.**

**Тема 6. Міжнародні правила по уніфікованому тлумачення торгових термінів у міжнародних комерційних договорах – 5 год**

**Мета** — застосовувати правила ІНКОТЕРМС-2020 для оформлення комерційних договорів; володіти принципами та сферами застосування, що регулюються в термінами ІНКОТЕРМС-2020; вміти розраховувати з використанням правил ІНКОТЕРМС-2020 митну вартість товарів та вартість поставок; розраховувати митні платежі

#### **Питання для обговорення:**

1. Передумови та історія тлумачення торгових термінів у міжнародній практиці.
2. Застосування правил інтерпретації торговельних термінів Інкотермс-2020.

3. Особливості застосування термінів для будь-якого виду транспорту.
4. Правила Інкотермс-2020 для морського та внутрішнього водного транспорту.
5. Вплив умов поставок Інкотермс на митну оцінку товарів.

### **Практичне заняття 6.**

#### **Тема 7. Зовнішньоекономічний контракт (договір): його суть та основні умови**

**Мета** — знати види і структуру зовнішньоекономічного контракту (договору); оволодіти організаційними та методичними питаннями укладання та використання зовнішньоекономічних; застосовувати валютні застереження у зовнішньоекономічних договорах

#### **Питання для обговорення:**

1. Суть та відмінні характеристики зовнішньоекономічного контракту.
2. Складові частини зовнішньоекономічного контракту.
3. Особливості застосування окремих статей контракту.

### **Практичне заняття 7**

#### **Тема 8. Міжнародні розрахункові відносини при укладанні зовнішньоекономічних договорів (контрактів)**

**Мета** — набуття знань з теоретичних основ, методичних підходів, а також практичних навичок щодо принципів, прийомів і методів організації та здійснення міжнародних розрахунків при укладанні зовнішньоекономічних договорів; вміти використовувати способи платежів та форми розрахунків.

#### **Питання для обговорення:**

1. Сутність міжнародних розрахунків.
2. Документарні форми міжнародних розрахунків.
3. Недокументарні форми міжнародних розрахунків.
4. Джерела правового регулювання міжнародних розрахунків.
5. Поняття та загальна характеристика угод про міжнародні розрахунки.
6. Предмет, сторони та істотні умови угод про міжнародні розрахунки.
7. Порядок укладання, зміни та припинення угод про міжнародні розрахунки.
8. Документи, що використовуються при здійсненні міжнародних комерційних операцій

### **Практичне заняття 8**

#### **Тема 9. Ризики при укладанні зовнішньоторговельного контракту та шляхи їх подолання**

**Мета:** Вміти визначати джерела ризиків при укладанні зовнішньоекономічного контракту; набути навичок аналізу та оцінювання ризику зовнішньоекономічних контрактів; діагностувати недоліки оцінки ризиків зовнішньоекономічної діяльності; володіти методами упередження ризиків (страхування, хеджування тощо)

#### **Питання для обговорення:**

1. Загальні засади виникнення ризиків при укладанні зовнішньоекономічних договорів (контрактів).
2. Аналіз походження та ризиків у зовнішньоекономічних договорах (контрактах.) та шляхи їх попередження й подолання.
3. Захисні застереження у змісті зовнішньоекономічного договору як засіб попередження виникнення ризиків.
4. Мінімізація валютного ризику у зовнішньоекономічних договорах

### **6. Комплексне практичне індивідуальне завдання**

**Комплексне практичне індивідуальне завдання** з дисципліни «Міжнародні контракти» виконується самостійно кожним студентом. Конкретний варіант індивідуального завдання визначає порядковий номер студента у списку академічної групи та його окремі персональні дані (рік, місяць та дата народження).



Індивідуальне завдання виконується упродовж семестру. Виконання його є обов'язковою умовою успішного вивчення курсу та отримання позитивної оцінки.

Метою виконання індивідуального завдання є оволодіння навичками підготовки та укладання міжнародних договорів та міжнародних комерційних контрактів. Індивідуальне завдання захищається під час семестру у години, виділені для індивідуальної роботи. При виконанні та оформленні індивідуального завдання студент може використовувати наявну законодавчу базу, інтернет-ресурси тощо.

Виконання КПЗ є одним із обов'язкових складових модулів залікового кредиту з курсу.

## **7. Самостійна робота**

Тематика самостійної роботи студентів

1. Сутність, порядок укладання, зміни та припинення контингентної угоди.
2. Кредитні угоди: поняття, загальна характеристика, предмет, сторони та істотні умови .
3. Порядок укладання, зміни та припинення кредитних угод
4. Довготермінові комплексні угоди про економічне, промислове та науково-технічне співробітництво
5. Поняття та загальна характеристика міжнародного факторингу.
6. Порядок укладання, зміни та припинення міжнародного факторингу.
7. Міжнародний форфейтинг: поняття та загальна характеристика
8. Предмет, сторони та істотні умови міжнародного форфейтингу.
9. Агентський договір в міжнародній практиці: поняття та загальна характеристика, порядок укладання
10. Договір зберігання при здійсненні зовнішньоекономічних операцій: поняття та загальна характеристика, порядок укладання .
11. Договори перевезення: при здійсненні зовнішньоекономічних операцій: поняття та загальна характеристика, порядок укладання
12. Особливості оподаткування в американських контрактах
13. Особливості оподаткування в європейських контрактах
14. Особливості оподаткування в азіатських контрактах
15. Оподаткування представництв іноземних компаній в Україні
16. Роль валютного регулювання у міжнародному контракті
17. Роль митного регулювання у міжнародному контракті
18. Засоби розв'язання міжнародних економічних спорів
19. Штрафні санкції та форс-мажорні обставини в комерційних контрактах
20. Міжнародні договори в митній сфері
21. Міжнародні договори в сфері інтелектуальної власності
22. Міжнародні договори про правову допомогу
23. Міжнародні договори про охорону навколишнього середовища
24. Міжнародні договори в сфері охорони здоров'я
25. Міжнародні договори у сфері регулювання сільського господарства
26. Платіжні угоди: поняття та загальна характеристика, порядок укладання
27. Клірингові угоди: поняття та загальна характеристика, порядок укладання
28. Платіжно-клірингові угоди: поняття та загальна характеристика, порядок укладання
29. Міжнародні договори ЄС
30. Міжнародні договори в системі податкового законодавства

## **8. Тренінг**

**Тренінг з дисципліни.** Тренінг – це запланований процес модифікації (зміни) відношення, знання чи поведінкових навичків того, хто навчається, через набуття навчального досвіду з тим, щоб досягти ефективного виконання в одному виді діяльності або в певній галузі.

Метою проведення тренінгу з дисципліни «Міжнародні контракти» є створення неформального, невимушеного спілкування, яке відкриває перед групою студентів варіанти розвитку та розв'язання проблеми з питань підготовки, узгодження, укладання та тлумачення

міжнародних договорів та міжнародних комерційних контрактів.

#### **Порядок проведення тренінгу**

1. *Вступна частина* проводиться з метою ознайомлення студентів з темою тренінгового заняття

2. *Організаційна частина* полягає у створенні робочого настрою у колективі студентів, визначенні правил проведення тренінгового заняття.

3. *Практична частина* реалізується шляхом виконання завдань у групах студентів у кількості 3-5 осіб з певних проблемних питань теми тренінгового заняття

4. *Підведення підсумків.* Обговорюються результати виконаних завдань у групах. Обмін думками з питань, які виносилися на тренінгові заняття

#### **9. Засоби оцінювання та методи демонстрування результатів навчання**

У процесі вивчення дисципліни "Міжнародні контракти" використовуються наступні засоби оцінювання та методи демонстрування результатів навчання:

- стандартизовані тести;
- поточне опитування;
- модульне тестування та опитування;
- реферати;
- задачі;
- презентації результатів виконаних завдань та досліджень;
- оцінювання результатів КППЗ;
- ректорська контрольна робота;
- інші види індивідуальних та групових завдань.

#### **10. Критерії, форми поточного та підсумкового контролю**

##### **Політика оцінювання**

**Політика щодо дедлайнів і перескладання:** Для виконання індивідуальних завдань і проведення контрольних заходів встановлюються конкретні терміни. Перескладання модулів відбувається з дозволу дирекції факультету (інституту) за наявності поважних причин (наприклад, лікарняний)

**Політика щодо академічної доброчесності:** Письмові роботи підлягають перевірці на наявність плагіату та допускаються до захисту з коректними текстовими запозиченнями. Використання друкованих і електронних джерел інформації під час контрольних заходів та екзаменів заборонено.

**Політика щодо відвідування:** Відвідування занять є обов'язковим компонентом оцінювання. За об'єктивних причин (наприклад, карантин, воєнний стан, хвороба, закордонне стажування) навчання може відбуватися в онлайн формі за погодженням з керівником курсу.

##### **Критерії оцінювання**

Підсумковий бал (за 100-бальною шкалою) з дисципліни "Міжнародні контракти" визначається як середньозважена величина, залежно від питомої ваги кожної складової залікового кредиту:

Заліковий модуль 1	Заліковий модуль 2	Заліковий модуль 3
30 %	40%	30%
1. Опитування (тестування) на заняттях: 4 тем по 5 балів – мах 20 балів. 2. Письмова робота – мах 80 балів.	1. Опитування (тестування) на заняттях: 5 теми по 5 балів – мах 25 балів. 2. Письмова робота – мах 75 балів.	1. Підготовка КППЗ – мах 40 балів 2. Захист КППЗ – мах 40 балів. 3. Участь у тренінгах – мах 20 балів

##### **Шкала оцінювання:**

За шкалою університету	За національною шкалою	За шкалою ECTS
90-100	відмінно	A (відмінно)
85-89	добре	B (дуже добре)
75-84		C (добре)
65-74	задовільно	D (задовільно)
60-64		E (достатньо)
35-59	незадовільно	FX (незадовільно з можливістю повторного складання)
1-34		F (незадовільно з обов'язковим повторним курсом)

**11. Інструменти, обладнання та програмне забезпечення, використання яких передбачас навчальна дисципліна.**

№	Найменування	Номер
1.	Мультимедійне забезпечення викладання лекцій (проектор; on-line платформи: ZOOM; Google Meet)	1-9
2.	Система дистанційного навчання ЗУНУ moodle.wunu.edu.ua	1-9
3.	Пакет прикладних програм базових інформаційних технологій: MS Office	1-9
4.	Телекомунікаційне програмне забезпечення (Internet Explorer, Opera, Google Chrome, Firefox)	1-9

**Рекомендовані джерела інформації**

- Береславська О. І. Міжнародні розрахунки та валютні операції : навч. посіб. / О. І. Береславська. Ірпінь : Університет ДФС України, 2019. 368 с.
- Віденська конвенція про право міжнародних договорів: Міжнародний документ ООН, від 23.05.1969. URL:[http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/995\\_118](http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/995_118)
- Віденська конвенція про право договорів між державами та міжнародними організаціями або між міжнародними організаціями: Міжнародний документ ООН від 21.03.1986. URL: [http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/995\\_a04](http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/995_a04)
- Войціховський, А. В. Міжнародне право : підручник / А. В. Войціховський ; МВС України, Харків. нац. ун-т внутр. справ. Харків, 2020. 544 с.
- Гаряєва Г. М. Міжнародні розрахунки та правові норми застосовувані у міжнародному приватному праві / Г. М. Гаряєва // Вісник Національного технічного університету "ХПІ". Економічні науки = Bulletin of the National Technical University "KhPI". Economic sciences : зб. наук. пр. – Харків : НТУ "ХПІ", 2019. – № 24. – С. 148-151
- Гребельник О. Основи зовнішньоекономічної діяльності : підручник / О. П. Гребельник. – 5-те вид., перероб. та допов. ; Університет ДФС України. Ірпінь : 2019. 410 с
- Дем'янюк О. Б., Сохацький О.Ю. Методичні вказівки до виконання Комплексного індивідуального практичного завдання з навчальної дисципліни «Міжнародні контракти». Тернопіль: ЗУНУ, 2020. 22 с.
- Дем'янюк О. Б., Сохацький О.Ю. Методичні вказівки до проведення практичних занять з навчальної дисципліни «Міжнародні контракти». Тернопіль: ЗУНУ, 2020. 28 с.
- Дем'янюк О. Б. Конспект лекцій з дисципліни «Міжнародні контракти». Тернопіль: ЗУНУ, 2022. 124 с.
- Закон України "Про зовнішньоекономічну діяльність" від 16.04.91 № 959-XII (з наступними змінами та доповненнями). URL: <http://zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=959-12>
- Закон України "Про міжнародні договори України" від Закон від 29.06.2004 № 1906-IV (з наступними змінами та доповненнями) . URL: <http://zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=959-12>

12. Козак Ю. Г. Зовнішньоекономічна діяльність: навчальний посібник. Київ: Центр навчальної літератури, 2018. 292 с
13. Мазаракі А.А.Управління ризиками в зовнішньоекономічній діяльності : підручник / А.А. Мазаракі, Т.М. Мельник, О.В. Генералов. – Київ : Київ. нац. торг.-екон. ун-т, 2018. – 312 с.
14. Міжнародне публічне право : підручник : у 2 т. Том 2. Основні галузі / [В. В. Мицик, М. В. Буроменський, М. М. Гнатовський та ін.] ; за ред. В. В. Мицика. 2-ге вид., змін. Харків : Право, 2020
15. Міжнародна торговельна діяльність: підручник / за наук. ред. В.В. Рокочої. - К. : Університет економіки та права "КРОК", 2018. 698 с.
16. Мирошніченко, В. О. Міжнародне торгове право у схемах, таблицях і визначеннях : навч. посіб. К. : ЦУЛ, 2020. 142 с.
17. Мирошніченко, В. О. Міжнародне приватне право у схемах і визначеннях : навч. посіб. К. : ЦУЛ, 2018. 150 с
18. Москвіна А., Вороніна О. Організація, техніка підготовки та виконання зовнішньоекономічних контрактів: конспект лекцій; Харків. нац.ун-т міськ. госп-ва ім. О. М. Бекетова. Харків : ХНУМГ ім. О. М. Бекетова, 2020. 171 с.
19. Офіційний сайт Інкотермс-2020 в Україні. URL: [https://incoterms2020.com.ua/About\\_INCOTERMS\\_2020.html](https://incoterms2020.com.ua/About_INCOTERMS_2020.html)
20. Управління зовнішньоекономічною діяльністю: навчальний посібник [Електронний ресурс]/ Г.Я. Глуха, О.А. Задоя, О.А. Євтушенко, Е.М. Лимонова. – Дніпро: Університет імені Альфреда Нобеля, 2019. – 156 с.
21. Incoterms 2020 . URL: [https://2go.iccwbo.org/incoterms-2020-eng-config+book\\_version-Book](https://2go.iccwbo.org/incoterms-2020-eng-config+book_version-Book).
22. Charman Mary. Contract Law. Fourth edition. 2007. 355 p. URL: <https://www.hzu.edu.in/uploads/2020/10/97-contract-law-willan-publishing-2007.pdf>
23. Cunningham Lawrence. Contracts in the Real World. Second Edition. George Washington University Law School. Cambridge University Press. 2016. 317 p. URL: <https://www.pdfdrive.com/contracts-in-the-real-world-stories-of-popular-contracts-and-why-they-matter-e180950281.html>
24. Model Contracts for Small Firms Legal Guidance for Doing International Business. International Trade Centre, August 2010. 21 p. URL: <https://legacarta.intracen.org/wp-content/uploads/1-international-contractual-alliance.pdf>
25. McKendrick Ewan. Contract Law. Twelfth edition. 2017. 508 p. URL: <https://www.pdfdrive.com/contract-law-e91254766.html>
26. Stark Tina. Drafting Contracts: How and Why Lawyers Do What They Do. Second Edition. 2019. 641 p. URL: <https://www.pdfdrive.com/drafting-contracts-how-and-why-lawyers-do-what-they-do-second-edition-e193156622.html>